

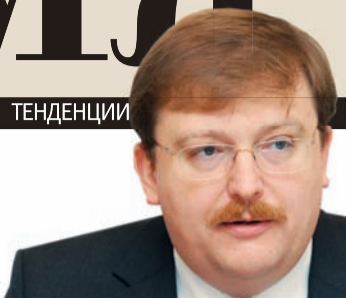


# Время

информационно-аналитическое издание



#42 (278)  
27 декабря - 2 января 2010 г.  
выходит  
по понедельникам



Вадим Куличенко:  
«Вернемся к вопросу о моем уходе  
во вторник» стр. 8

**1,7 млрд**

рублей выделено из федерального  
и областного бюджета на обеспечение  
самарцев льготными лекарствами

ПЕРВЫЕ ЛИЦА ГУБЕРНИИ ПОДЕЛИЛИСЬ СО «ВРЕМЕНЕМ» СВОИМИ ПРОГНОЗАМИ НА 2011 ГОД | СТР. 10

## ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Антонина ЗУБКОВА,  
заместитель руководителя управле-  
ния федеральной налоговой служ-  
бы по Самарской области:  
НАЛОГ НА ИМУЩЕСТВО ЯВ-  
ЛЯЕТСЯ ОДНИМ ИЗ НАЛОГОВ,  
КОТОРЫЙ НАИБОЛЕЕ СТАБИЛЕН.  
И СЕЙЧАС НАЛОГОВАЯ ПОЛИ-  
ТИКА НАПРАВЛЕНА ИМЕННО НА  
ПОВЫШЕНИЕ СОБИРАЕМОСТИ  
ЭТОГО НАЛОГА, ПОТОМУ ЧТО  
ЭТО ПОДУШКА БЕЗОПАСНОСТИ:  
ОН НЕ ЗАВИСИТ ОТ КРИЗИСНЫХ  
ЯВЛЕНИЙ. / На стр. 6

## В ЭТОМ НОМЕРЕ

ТРЕНДЫ НЕДЕЛИ.....	2
ГЛАВНАЯ ТЕМА.....	4
ПЕРСОНА.....	6
ВЛАСТЬ.....	8
ТЕМА.....	10
ИНДУСТРИЯ.....	17
ФИНАНСЫ.....	19
ФОНДЫ.....	20
КОМПАНИИ.....	21

## ГЛАВНАЯ ТЕМА

# Кода в мажоре

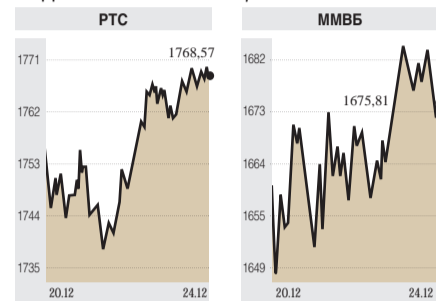
АвтоВАЗ заканчивает 2010 год на позитивной ноте



Результаты года для тольяттинского автогиганта окажутся лучше прогнозов. На прошлой неделе президент компании Игорь Комаров повысил уровень ожидаемой чистой прибыли по итогам 2010 г. с 1 до 1,5 млрд рублей. На фоне прошлогодних убытков в 40 млрд цифры внушают оптимизм. Однако следующий год, по мнению экспертов, окажется для АвтоВАЗа сложным. / На стр. 4

- АвтоВАЗ рассчитывает получить по итогам 2010 года 1,5 млрд рублей чистой прибыли
- Прогноз выручки тольяттинского автогиганта на 2011 год повышен. Игорь Комаров ожидает результата в 183 млрд рублей
- С конца следующего года АвтоВАЗ планирует выпустить по одной новой модели в квартал

## ИНДЕКСЫ РТС И ММВБ 24.12



Источник: www.rts.ru, www.micex.ru

## КУРСЫ ВАЛЮТ

	24 декабря	за 1 нед.	за 1 мес.	с нач. года
RUB/USD.....	30,465	-0,83%	-3,00%	1,89%
RUB/EUR.....	39,9777	-1,55%	-3,81%	-7,11%
EUR/USD.....	1,3122	-0,77%	-0,86%	-8,47%

## ФОНДОВЫЕ ИНДЕКСЫ

	24 декабря	за 1 нед.	за 1 мес.	с нач. года
Индекс РТС.....	1768,57	1,55%	10,36%	22,43%
Индекс ММВБ.....	1675,81	0,51%	6,98%	22,24%
DOW (США).....	11573,49	0,90%	4,01%	10,98%
FTSE 100 (Великобритания).....	6008,92	2,25%	5,66%	9,25%

## ЦЕНЫ НА СЫРЬЕ

	24 декабря	за 1 нед.	за 1 мес.	с нач. года
Никель.....	24145	-2,03%	6,37%	27,11%
Золото.....	1381,47	0,94%	1,77%	25,89%
WPI.....	93,77	6,57%	12,08%	15,06%

## СТАВКИ КРЕДИТНОГО РЫНКА (МБК)

	24 декабря	нед. назад	мес. назад	на нач. года
MosPRIME 3-мес. RUB.....	4,020%	4,010%	3,75%	6,540%
LIBOR 3-мес. USD.....	0,303%	0,304%	0,29%	0,254%
EURIBOR 3-мес. EUR.....	1,014%	1,023%	1,03%	0,70%

Источник: ИК «Тройка Диалог», агентство Bloomberg, «Квик», на 18:00 мск 24.12.2010

## ПАРТИИ



### ПРИ ТОВАРИЩА

Во вторник перед пленарным заседанием Самарской губернской думы из состава фракции КПРФ был исключен вице-спикер областного парламента Николай Мустин. Однопартийцы обвинили его в несоблюдении партийной дисциплины. Однако, по информации «Времени», в действительности конфликт связан с обострившейся борьбой внутри КПРФ накануне приближающихся выборов в Государственную и губернскую думы.

Ушли по-английски

/ На стр. 9

Открой вклад в Первобанке,  
получи подарки!  
С Новым годом!

При открытии, пополнении или явке в банк в случае автоматической пролонгации любого срочного вклада ОАО «Первобанк» на сумму до 30 000 рублей или 1000 долларов США/ЕВРО на любой срок вручается подарок магнит «Первобанк», на сумму от 30 000 рублей или 1000 долларов США/ЕВРО на любой срок вручаются подарки набор конфет, магнит «Первобанк». Акция действует с 01 декабря 2010 года по 31 января 2011. Территория проведения все регионы присутствия Банка за исключением филиала «Ямальский».

Перв**о**банк

+7 | 846 | 278 78 78

Открытое акционерное общество «Первый Объединенный Банк» Генеральная лицензия ЦБ РФ №3461 от 27.02.2008

реклама

www.time-samara.ru

Время

БЛИЦ

## Под одну гребенку

Российский Минфин все активнее предлагает начать отмену налоговых льгот. По расчетам министерства, в 2005 году консолидированный бюджет России недополучил 1,56 трлн руб., а в 2009-м уже 2,68 трлн руб. Доводы Минфина стандартные. Во-первых, нехватка средств в бюджете. Во-вторых, система льгот сложна в администрировании, и это порождает злоупотребления. В-третьих, тепличные, льготные условия снижают конкуренцию. В-четвертых, льготы плохо контролируются, по ним якобы не нужно отчитываться. Предлагается — где необходимо — вместо льгот применять прямое бюджетное финансирование.



Дмитрий Яковенко, исполнительный директор Самарской гильдии финансистов:

— Получить налоговые льготы по постоянно действующим нормативным актам могут многие компании, а претендовать на прямое бюджетное финансирование может лишь довольно ограниченное число юридических лиц. Главная проблема в том, что предлагаемое изменение схемы финансирования приведет к еще большему злоупотреблению. Депутаты могут периодически получать определенную мзду за лоббирование некоторых законопроектов. Но «откаты» чиновникам обойдутся в разы дороже. В то же время некоторые льготы, например, связанные с возвратом НДС, давно следовало бы отменить. Более оптимальной представляется замена НДС налогом с продаж, который намного более понятен и прозрачен.



Сергей Савельев, председатель совета директоров ОАО «Термостепс-МТЛ»:

— Налоговые льготы существуют во всех государствах, но предоставляются они обычно определенным группам предприятий и на совершенно конкретных условиях. Многим участникам рынка без них просто не выжить. Например, малым предприятиям, которым очень сложно работать без упрощенной системы налогообложения. Многие налоговые льготы имеют исключительно социальный эффект, который просто невозможно перевести в рубли. Вместо отмены налоговых льгот для определенных категорий следует разработать понятный и прозрачный механизм реформирования налогового, пенсионного и инвестиционного законодательства. Причем желательно «правила игры» не менять в течение пяти-десяти лет.



Андрей Гирев, генеральный директор ОАО «СМАРТС»:

— В мире существует так называемое правило «темной лошади». Согласно ему, главный фактор коррупции — сложная система налогообложения. Это одна из глобальных для России проблем. Например, у нас очень запутан механизм возмещения НДС, и это причина всевозможных злоупотреблений. Результат налицо: множество дел о банкротстве связаны именно с претензиями налоговых органов. Кто же будет работать, создавать материальные ценности?! Все только и делают, что считают налоги! Отмена льгот отчасти упрощит налогообложение. Но точно эту проблему не решить. Необходимо глобально реформировать всю систему для ее максимального упрощения.

ГЛАВНОЕ

## Вернете с процентами

23 декабря президент России Дмитрий Медведев подписал указ о внесении изменений в Уголовный кодекс. Поправки ужесточают ответственность работодателей за невыплату зарплат, пенсий, стипендий и других пособий. Соответствующие изменения в статью 145 УК РФ были приняты Госдумой 10 декабря и одобрены Советом Федерации 15 декабря.

Теперь частичная выплата зарплаты и социальных платежей (менее половины от положенного) будет наказываться штрафом в размере до 120 тыс. рублей либо лишением свободы на срок до 1 года. Полная невыплата зарплаты и социальных платежей повлечет штраф в размере от 100 до 500 тыс. руб. либо лишением свободы на срок до 3 лет.

Кроме того, Дмитрий Медведев поручил правительству до 15 февраля 2011 года проработать вопрос о введении упрощенного порядка начисления и взыскания с работодателя процентов на сумму просроченной задолженности по заработной плате.

Ранее профсоюзы предлагали, чтобы работодатели, помимо штрафов в бюджет, под контролем налоговой службы выплачивали задержанную заработную плату с процентами. —



▶ СОБСТВЕННИКИ ИППОДРОМА ВЫИГРАЛИ У ПРОКУРАТУРЫ СУД, ЗАЯВИВ, ЧТО НЕ ЗНАЛИ О ПРЯМОМ НАЗНАЧЕНИИ ОБЪЕКТА ПРИ ПОКУПКЕ

## Развод лошаков

На прошлой неделе суд Промышленного района Самары отказал прокуратуре в удовлетворении иска к владельцам городского ипподрома. Надзорный орган требовал обязать собственников обеспечить использование спортивного объекта по назначению. Однако ответчикам — ОАО «Самарский ипподром», ООО «Строй-Ка» и ООО «Церера» — удалось доказать суду, что при приобретении участка они не знали, какое обременение должны будут соблюдать.

Вера ЗОРИНА

Заявление о том, что арендаторов, среди которых было две детских спортивных школы, вместе с лошадьми выселяют собственники

МНЕНИЕ ПО ПОВОДУ

Дмитрий Цибилов, генеральный директор консалтинговой группы «ДСТС Финанс Консалтинг»:

— Надо, конечно, смотреть документы, которые были представлены собственниками в суд. В качестве обременения может выступать просто сервитут, то есть какая-нибудь газовая труба. Потом есть такая формулировка «не знал» и «не должен был знать». Когда покупатели видят, что это спортивный объект и в конкурсной документации указано обременение, логично было бы узнать, что это за обременение. Но в этой ситуации суд должен был исходить из принципов разумности, и в этом случае надо было спросить у собственников, почему они при покупке не удосужились поинтересоваться обременением.

Ипподрома, написала в прокуратуру Промышленного района Самары городская общественность. В итоге, проведя проверку по указанным в письме фактам, надзорный орган в лице прокурора района **Ивана Макагона** обратился в Промышленный районный суд. Ответчиками по иску выступили ООО «Строй-Ка» и

ООО «Церера». Первая, по данным из открытых источников, является нынешним собственником ипподрома, именно владельцы этой компании вынесли решение об освобождении площадки от арендаторов. ООО «Церера» — это компания, которая в конце 2008 года приобрела спортивный объект через торги, проводимые Росимуществом. Кроме того, в качестве ответчика было привлечено ОАО «Самарский ипподром», акции и имущество которого «Церера» и приобрела у Росимущества.

Основное требование прокурора, которое он отразил в судебном иске, заключалось в необходимости обязать собственника использовать объект по назначению, то есть сохранить статус ипподрома как спортивного объекта.

Однако 21 декабря Промышленный районный суд принял решение отказать прокуратуре в иске. По словам представителей надзорного органа в суде, собственники ипподрома оправдались тем, что договор,

**Время**

Издание зарегистрировано Поволжским отделением Федеральной службы по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охраны культурного наследия. Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ63-00110 от 11.06.2009 года. Газета выходит с 15 ноября 2004 года

Учредитель и издатель ООО «Волга Медиа», 443079, ул. Митерева, д. 11. Информационные материалы подготовлены Информационным агентством «Волга ньюс».

Главный редактор — Денис КВАСОВ

Заместитель главного редактора — Виктор БАРАНОВ

Адрес редакции: 443079, ул. Митерева, д. 11

Тел./факс (846) 30-30-257 www.time-samara.ru

Рекламные материалы и спецпроекты подготовлены ООО «Волга Медиа Сейлз».

И.о. руководителя рекламной службы — Ольга ЮДИНА

Тел. (846) 30-30-257, 30-30-261

Распространение: Газета распространяется в г. Самаре и Самарской области.

По подписке: ООО «Межрегиональное агентство подписки» (отделения связи)

ЗАО «Печать», ОАО «Роспечать» ■ ООО «Урал-Пресс Поволжье».

В розницу: в киосках ЗАО «Печать» ■ ОАО «Роспечать» и частными распространителями.

Распространяется: по собственной базе элитных домов и крупных компаний. Доставляется во все областные и муниципальные органы исполнительной и законодательной власти. Присутствует в лучших ресторанах и гостиницах города, на выставках и значимых мероприятиях, на бортах самолетов авиакомпаний Люфтганза, ЮТэйр. Отпечатано: Газета отпечатана в типографии ООО «Ньюс-принт ротация» г. Самара, ул. 22 Партсъезда, 7а, кор. 9., т. 205-01-01.

Подписано в печать: 26.12.10 в 17.00 (по графику — 26.12.10 в 19.00)

Тираж 10000 экземпляров. Цена свободная.

При публикации материалов газеты «Время» на интернет-порталах ссылка на официальный сайт газеты www.time-samara.ru обязательна



**Время**

СОБЫТИЯ ■ МНЕНИЯ ■ ТЕНДЕНЦИИ

846 303 02 61  
www.time-samara.ru

**Подписка**

**ОФОРМИТЬ ПОДПИСКУ МОЖНО С ЛЮБОГО МЕСЯЦА**

Началась подписная кампания на I полугодие 2011 года

	индекс		1 месяц	6 месяцев
УФПС тел. 340 58 78	31011	льготная		579.78
	31687	обычная	104.96	629.76
ЗАО ПЕЧАТЬ тел. 276 33 49	31867	обычная		510.00
	31866	обычная	95.00	
РОСПЕЧАТЬ тел. 334 42 09	31867	обычная		500.00
	31866	обычная	100.00	
УРАЛ-ПРЕСС ПОВОЛЖЬЕ тел. 267 88 36	31011	обычная		400.00
	31866	обычная	75.00	

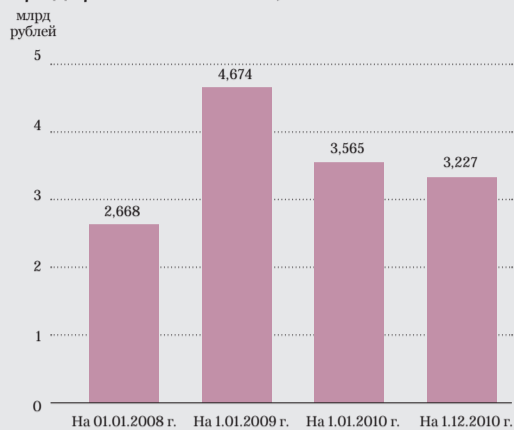


...пришло  
новое **Время**

реклама

**Платить не спешат**

Размеры задолженности по заработной плате в России (без субъектов малого предпринимательства)



Источник: Госкомстат РФ

*«Я подписал закон об изменении 145-й статьи Уголовного кодекса, которая касается ответственности за невыплату зарплат, пенсий и других пособий и направлена на укрепление прав трудящихся, которые должны получать зарплату», - заявил президент России Дмитрий Медведев.*

ОТ РЕДАКТОРА

**Время других**

Констатируем факт: заканчивается 2010 год. Что он принес стране, региону, конкретному предприятию или человеку — каждый определяет сам. Отмечу лишь то, что, на мой взгляд, важно вынести в качестве урока.

Кризис — это испытание. Проверка на прочность, силу воли, уверенность в себе, способность принимать нетривиальные решения, готовность менять себя в соответствии с меняющимися внешними условиями.

Подавляющее большинство бизнесменов уже два года говорят о сложностях и сетуют на происки мировых закулис. Вместо того, чтобы обратить внимание на собственные



Главный редактор еженедельника «Время» Денис КВАСОВ

недочеты и промахи. И это — ошибка. Если ты на волне бума закредитовался на сумму, втрое превышающую оборот твоей компании, не стоит винить заокеанские фонды в рискованной инвестиционной политике. Если рентабельность бизнеса подрывают непомерные расходы на содержание управленческого аппарата, то проблемы валютных курсов Еврзоны тут ни при чем. Если технологии производства остаются на уровне брежневских времен, не стоит пенять на недобросовестную конкуренцию со стороны импортёров.

Объективно сложный период, как лакмусовая бумажка, высвечивает как лучшие, так и худшие стороны отечественного бизнес-менталитета. Остается надеяться, что уроки будут извлечены, а те, кто смог вовремя проявить себя, окажутся на коне и в следующем году. Благо, он сулит нам позитив. Если мы даже после жестоких уроков кризиса не сможем воспользоваться изменившимися к лучшему условиями, — туда нам и дорога. —

который был заключен при покупке объекта с Росимуществом, не содержал никаких ограничений. Как заявляли собственники, Росимущество не поставило ООО «Церера» в известность о том, что объект является спортивным и он должен сохранять профиль своей деятельности. В суде они охарактеризовали ОАО «Самарский ипподром» как предприятие, которое разводит лошадей, ослов, мулов и лошаков, поскольку так охарактеризована деятельность ОАО в регистрационных документах.

политики о том, что на ипподроме ежегодно проводилось 13 спортивных мероприятий. Кроме того, заявление ответчика об отсутствии обременения было голословным», — заявила она. Стоит отметить, что по данным «Времени», ООО «Церера», которая участвовала в конкурсе по продаже ОАО «Самарский ипподром», не могла быть не предупреждена об обременении. В конкурсной документации, предваряющей торги, было отмечено, что у объекта существует обременение, которое будущий собственник будет обязан сохранять последующие 14 лет использования объекта. Однако более подробной информации, в чем заключается обременение, со времени покупки ипподрома частной компанией получить не удалось. —

По словам помощника прокурора Промышленного района **Анны Мосталыгиной**, ответчик выиграл суд, фактически не представив никаких доказательств. «Мы представили в суд письмо от министерства спорта, туризма и молодежной

**ВНИМАНИЕ! продолжается подписная кампания на I полугодие 2011 года**

ИНДЕКС	1 месяц	6 месяцев
ПОЧТА РОССИИ телефон 340 58 78	83213 обычная <b>118,40 руб.</b>	<b>710,40 руб.</b>
	52380 льготная <b>97,20 руб.</b>	<b>583,20 руб.</b>
	52697 для организаций <b>144,10 руб.</b>	<b>864,60 руб.</b>
РОСПЕЧАТЬ телефон 334 42 09	83213 обычная <b>70,00 руб.</b>	<b>420,00 руб.</b>
ЗАО ПЕЧАТЬ телефон 276 33 49	52380 льготная <b>37,50 руб.</b>	<b>225,00 руб.</b>
	83213 обычная <b>70,00 руб.</b>	<b>420,00 руб.</b>
УРАЛ - ПРЕСС ПОВОЛЖЬЕ телефон 267 88 36	52697 для организаций <b>120,00 руб.</b>	<b>720,00 руб.</b>

Новая.  
Интересная.  
Влиятельная.

**Подпишись!**

ТЕЛЕФОНЫ  
ДЛЯ СПРАВОК  
В РЕДАКЦИИ  
**846 30 30 331**  
**846 30 30 338**



В ПОЧТОВЫХ ОТДЕЛЕНИЯХ И ГАЗЕТНЫХ КИОСКАХ ОБЛАСТИ

**ТС:ПРЕДПРИЯТИЕ 8**

сети системы сервис  
www.1c.samara.ru

телефоны: **224-48-24**  
**224-48-22**

- ← продажа программного обеспечения
- ← установка и сопровождение
- ← обучение (АУЦ)
- ← ИТС
- ← отраслевые решения
- ← аудит программного обеспечения

443080, г. Самара, ул. Санфириковой, 106, 2 этаж

**ТС:ФРАНЧАЙЗИНГ** www.1c.ru  
комплексное обслуживание по деловому программному обеспечению



**РОЖДЕСТВЕНСКИЙ СЮРПРИЗ КРЕДИТ** Акция с 15.11.10 г. по 20.01.11 г.

- ПРЕИМУЩЕСТВА КРЕДИТА**
- + Ставка снижена. Кредит наличными.
  - + Нет комиссий
  - + До 3 дней — оперативное решение о выдаче кредита
  - + Погашение досрочно без ограничений и штрафов

БАНКОВСКАЯ ГРУППА СОЛИДАРНОСТЬ

БАНК **СОЛИДАРНОСТЬ** ПотенциалБанк

www.solid.ru Самары 279-22-11 Тольятти 72-50-72 Сызрань 98-33-27

www.potencialbank.ru Самары 332-69-57 Тольятти 77-00-00 Жигулевск 2-37-77

▶ АВТОВАЗ ЗАКАНЧИВАЕТ 2010 ГОД НА ПОЗИТИВНОЙ НОТЕ

# Кода в мажоре

Результаты года для тольяттинского автогиганта окажутся лучше прогнозов. На прошлой неделе президент компании Игорь Комаров повысил уровень ожидаемой чистой прибыли по итогам 2010 г. с 1 до 1,5 млрд рублей. На фоне прошлогодних убытков в 40 млрд цифры внушают оптимизм. Однако следующий год, по мнению экспертов, окажется для АвтоВАЗа сложным.

Денис КВАСОВ

Чистая прибыль АвтоВАЗа по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ) в 2010 году может составить 1,5 млрд рублей против убытка в 2009 году, сообщил президент компании **Игорь Комаров**. По его словам, выручка ожидается в объеме около 140 млрд рублей против 84 млрд рублей в прошлом году (рост в 1,7 раза). Операционная прибыль АвтоВАЗа в 2010 году может составить более 3 млрд рублей.

Игорь Комаров оценил уровень продаж АвтоВАЗа по итогам 2010 года в 555 тысяч автомобилей, что выше прошлогодних показателей в 1,5 раза. При этом продажи Lada на внутреннем рынке составят 515 тысяч единиц, на экспорт будет поставлено около 40 тысяч машин. Кроме того, будет поставлено 77600 сборочных комплектов.

## Оптимистичные планы

Игорь Комаров позитивно оценивает также и перспективы автогиганта на 2011 год. АвтоВАЗ ожидает роста выручки в 2011 году примерно на 30% - до 183 млрд рублей, заявил в эфире корпоративного интернет-телевидения президент компании.

«Мы недавно на совете директоров рассмотрели финансовый план на 2011 год, - говорит Комаров, - он предполагает более чем на 40 миллиардов увеличение выручки от продаж. Цифра будет около 183 млрд рублей». Таким образом, АвтоВАЗ ожидает, что его выручка в 2010 году составит около 143 млрд рублей и вырастет примерно на 30% в 2011 году. Показатель чистой прибыли он озвучивать не стал.

Игорь Комаров также сказал, что АвтоВАЗ постарается удерживать розничные цены на Lada в рамках инфляции, но предупредил, что они



В 2010 году Игорь Комаров вывел АвтоВАЗ на прибыльность

могут вырасти уже в первом квартале следующего года. За год цены могут вырасти не меньше чем на 5%, говорил ранее глава АвтоВАЗа. Причина грядущего повышения цен - рост затрат, в том числе из-за планируемого повышения цен на металлы, шины и энергоносители.

Основную ставку топ-менеджмент АвтоВАЗа делает на продолжение программы утилизации, которая обеспечит сохранение уровня продаж, а также на запуск новых моделей. В конце 2011 года на конвейере должна появиться Lada Granta, а в начале 2012-го - автомобили на платформе B0 под тремя брендами: Lada, Renault и Nissan.

## Считаем риски

Впрочем, эксперты настороженно относятся к оптимистичным заявлениям президента АвтоВАЗа. Они полагают, что 2011 год для тольяттинского автогиганта будет самым сложным после кризиса, не-



ЦИФРА

# 1,75

МЛН

новых легковых автомобилей будет продано в России по итогам 2010 г., заявил министр промышленности и торговли РФ Виктор Христенко на совещании в Нижнем Новгороде. Рост по сравнению с 2009 годом составит 28,5%.

смотря на прогнозируемый рост рынка, поскольку Lada будет испытывать жесткую конкуренцию со стороны иномарок в ожидании новых моделей и при завершении госпрограммы утилизации, которая помогла АвтоВАЗу продавать машины в 2010 году.

«Сейчас слишком многое в успехах тольяттинского завода зависит не столько от собственных усилий, сколько от помощи государства, -

размышляет директор консалтинговой компании «Бизнес плюс» **Иван Калинин**. - Судите сами - более 50% продаж сейчас обеспечивается государственной программой утилизации старых машин. Добавьте к этому программу льготного автокредитования. В конце концов, не забывайте о том, что АвтоВАЗ получил 75 млрд рублей прямой финансовой поддержки. Трудно представить, что завод смог бы добиться нынешних показателей без такой масштабной помощи. Однако бюджет не будет вечно поддерживать завод. Да и сам Игорь Комаров говорит, что больше помощи предприятие просить не будет. Это означает, что во второй половине следующего года АвтоВАЗ останется один на один с волчьим рынком, конкуренция на котором будет все возрастать».

«Конкуренция со стороны бюджетных иномарок будет расти, - продолжает директор автоторговой фирмы «Старт-М» **Денис Воронцов**. - Российский рынок по-прежнему остается привлекатель-

ным для автопроизводителей, тогда как продажи в развитых странах не имеют такого потенциала. Поэтому все больше усилий будет приходиться на продвижение в странах развивающихся, в том числе и в России. Плюс к этому развитие внутреннего производства и СП с местными игроками. Все это приведет к снижению относительной разницы в цене между иномарками и отечественными брендами, на что также может повлиять укрепление рубля, которое весьма вероятно в случае повышения мировых цен на нефть и энергоносители. Все это играет против АвтоВАЗа».

## Не оставят в беде

Впрочем, пока что государство продолжает поддерживать отечественный автопром, а основным бенефициаром этих усилий остается АвтоВАЗ. В минувший четверг председатель правительства РФ **Владимир Путин** провел в Нижнем Новгороде совещание, посвященное реализации стратегии развития автомобильной промыш-

ленности на период до 2020 года. «Автомобильная отрасль в России постепенно восстанавливается после кризиса и уже готова к новым инвестициям, новым большим проектам», — заявил Владимир Путин. Производство автомобилей в 2010 году выросло почти в два раза. «Раствут также и продажи автомобилей, — подчеркнул глава правительства. — Причем во всех сегментах — легковых автомобилей, легких коммерческих автомобилей, грузовиков и автобусов. В среднем рост продаж новой автомобильной техники составил 30% по сравнению с 11 месяцами 2009 года, легковых автомобилей было продано больше, чем в прошлом году, на 330 тыс., легковых коммерческих автомобилей — на 38 тыс., грузовиков — на 40 тыс.». Владимир Путин также заявил, что рассчитывает на сохранение положительной динамики и в следующем году.

Из трех факторов роста, отмечаемых экспертами, — господдержки, отложенного спроса, возобновления автокредитования — именно помощь властей стала ключевым. «В 2010 году на стимулирование внутреннего спроса было направлено более 44 млрд рублей, в том числе свыше 13 млрд рублей по программе утилизации и льготного кредитования покупок новых машин. Еще 30 млрд рублей было направлено на приобретение автомобилей и дорожно-строительной техники для нужд федеральных и региональных органов власти», — отметил Путин. И именно этот фактор премьер-министр обещает сохранить и в 2011 году. Программа утилизации продолжится и распространится не только на легковые автомобили, но и на грузовики и автобусы. «В 2011 году мы продолжим программу стимулирования спроса на автомобили, — сказал Путин. — На эти цели из федерального бюджета будет выделено более 17 млрд рублей, в том числе на утилизацию — 3,5 млрд, на программу льготного кредитования — 2,8 млрд, на перевозки на Дальний Восток — 1 млрд». ─

## Игорь КОМАРОВ: «Новые трудности мы встретим в тонусе»

Президент ОАО «АвтоВАЗ» Игорь Комаров провел прямой эфир на корпоративном сайте компании в Интернете. В течение почти 2 часов он отвечал на вопросы и рассказывал о своем видении нынешнего состояния и перспектив тольяттинского автогиганта. «Время» приводит избранные места из его выступления.



Фото: Владимир КОТМИЩЕВ

### Итоги и перспективы

Главная проблема АвтоВАЗа до 2010 года — нам надо было показать, что мы можем работать успешно и быть прибыльными без сторонней поддержки. Безусловно, в этом году госпрограмма утилизации существенно помогла нам, но я хочу отметить, что и коммерческие продажи также росли. И мы показали, что можем работать с прибылью. Это важно, в первую очередь, для наших иностранных партнеров. Причем темпы впечатляют. Кристиан Эстев говорил, что 10 лет понадобилось компании Volkswagen, чтобы обновить модельный ряд и вывести на безубыточность чешскую Skoda. Сам концерн Renault работал с румынской Dacia. Эстев говорит, что был поставлен рекорд и задача была решена за 6 лет. Мы на прибыльную работу уже выходим. А с конца следующего года мы будем выдавать новые модели каждый квартал.

### Страховка от рисков

Говорят, знал бы, где упадешь, соломки постелил бы. Мы

не то чтобы постелили себе соломку, но, я бы сказал, серьезно подготовились к тем проблемам, которые могут у нас возникнуть в зависимости от ситуации на рынке и в экономике в целом. Мы провели большую работу в плане вывода непрофильных активов, оптимизации производства, нормализации вопроса с долгами. Мы сейчас в более мобильном и подтянутом состоянии, чем это было год назад. Это внушает оптимизм, и новые трудности мы встретим в тонусе.

### Долгожданная Granta

Безусловно, Granta — это наш главный проект и вызов следующего года. Мы понимаем, что это первый автомобиль после кризиса. И от него будет очень многое зависеть. Заявлен большой объем продаж и весьма смелая низкая цена на этот автомобиль. Сегодня мы ведем переговоры с Renault-Nissan, и они готовы сотрудничать с нами по этому проекту и даже производить автомобили на базе Granta под

собственными брендами в 2013 году. Это подчеркивает масштабность и значимость данного проекта.

Живую Granta можно будет увидеть в следующем году на Московском автосалоне в августе. Кроме того, мы проведем отдельную презентацию весной, ориентировочно в апреле, подробнее о месте и времени мы сообщим позже.

### Автомобили будущего

Мы рассматриваем проекты по созданию автомобилей с гибридными и электродвигателями. В конце 2011 года мы планируем начать выпуск автомобиля Lada Priora CNG+, конфигурация которого предусматривает использование как бензина, так и природного газа в качестве топлива. Также хочу обратить ваше внимание на тот факт, что альянс Renault-Nissan является мировым лидером в сфере создания гибридных машин и электромобилей. В этом году в Париже они представили целый ряд очень серьезных и интересных разработок. И АвтоВАЗ, как полноправный член альянса, вправе рассчитывать на эти ноу-хау и разработки. Мы будем активно привлекать наших партнеров к этой работе.

Другой вопрос, что запуск таких проектов весьма сложен сейчас. АвтоВАЗ не делает ограниченные серии под заказ узкой аудиторией и не делает дорогостоящие автомобили, наша задача — сделать массовый и доступный продукт. А здесь еще встает вопрос сопутствующей инфраструктуры и сервиса, а у нас пока с этим сложно, взять хотя бы те же заправки. Мы в этом году вели переговоры с «Газпромом», если эти переговоры завершатся успе-

хом, можно будет говорить о перспективах создания нормального проекта, который будет сопровождаться всей необходимой инфраструктурой и сервисом.

### Личный вклад

Я действительно решил купить акции АвтоВАЗа, первый раз по согласованию с советом директоров и акционерами в июне-июле текущего года, когда курс акций был низкий. Второй раз я приобрел бумаги ВАЗа уже осенью. Причина проста. Если наши планы будут выполнены, а я не вижу к тому препятствий, потенциал роста, который и раньше существовал, даст основания рассчитывать на хорошую прибыль. Сейчас мы наращиваем мощность, увеличиваем производственный план. Думаю, что в среднесрочной и долгосрочной перспективе пакет акций будет наращивать стоимость. Я стратегический инвестор, а не трейдер, поэтому я не собираюсь продавать свой пакет, хотя он уже значительно вырос в цене.

### Легенда: перезагрузка

У нас есть проект по модернизации Lada 4x4. И нас просят заняться этим уникальным автомобилем, которому уже 35 лет. Мы обязательно реализуем этот проект. Но нужно учесть, что в ближайшие полтора-два года у нас запланирован запуск 7-8 новых моделей. У нас сейчас ограниченные ресурсы и силы, через какое-то время мы их сконцентрируем и займемся этим проектом. Мы обязательно вернемся к нему. Кстати, в этом заинтересован и GM, они могут поучаствовать в этом проекте своими наработками, чтобы на базе модернизации обновить Chevrolet-Niva. ─

### КОРОТКО

#### МегаФон определился с бюджетом

20 декабря 2010 года совет директоров общероссийского универсального оператора связи ОАО «МегаФон» единогласно утвердил бюджет оператора на 2011 год. Он предусматривает сохранение капитальных затрат оператора практически на прежнем уровне. В основном они будут направлены на развитие сетей 3G, ЦОДов и строительство магистральной и городской опорно-транспортной инфраструктуры. Комментируя событие, генеральный директор ОАО «МегаФон» Сергей Солдатенков отметил: «Принятый бюджет на следующий год позволит «МегаФону» упрочить лидерство в развитии мобильного Интернета по всей России и продолжить реализацию программы по строительству самой современной инфраструктуры связи в стране».

#### Матыгин сохранил приставку

В пятницу на заседании президиума генсовета партии «Единая Россия» и.о. руководителя регисполкома Максим Матыгин был утвержден в должности временно исполняющего обязанности. Помимо Матыгина утверждались руководители исполкомов еще шести регионов. Их представил руководитель ЦИК Андрей Воробьев, никаких вопросов к кандидатам не возникло. «Сейчас в партии существует такая практика, когда перед окончательным утверждением в должности проходит какое-то время. Я не знаю, сколько я буду и.о. руководителя регисполкома. Может быть, два месяца, может больше, может меньше», — пояснил Матыгин тот факт, почему сохранил приставку «врио» к должности.

# ЗОЛОТАЯ КАРТА

ваш козырь при любой покупке

Хотите выгодно купить, продать, сдать  
или арендовать недвижимость?

Ищите с 13 декабря в журнале

«Rent&Sale. Аренда и продажа. Недвижимость»

золотую карту RS.

НЕДВИЖИМОСТЬ

RS RENT&SALE  
САМАРА АРЕНДА И ПРОДАЖА

276-64-04, www.rs63.ru

скидки, подарки, акции

№2010-2011

реклама

Антонина ЗУБКОВА:

# В этом году мы не до конца выполняем сборы акцизов на алкоголь

В 2010 году в региональный бюджет поступило больше доходов, чем было запланировано в конце прошлого года. Депутаты Самарской губернской думы не раз собирались для того, чтобы распределить вновь поступившие бюджетные средства. О том, насколько выросли налоговые поступления в 2010 году, причинах роста, о месте Самарской области среди регионов ПФО рассказала «Времени» заместитель руководителя управления федеральной налоговой службы по Самарской области Антонина Зубкова.

Любовь ШРАМКО

- 2010 год называют годом восстановления после кризиса. Увеличились ли налоговые поступления в этом году? Насколько существенным оказался их рост?

- Логичнее было бы говорить о трех кварталах, так как мы ведем отчет своих достижений кварталами. Так вот по итогам трех кварталов 2010 года мы собрали в консолидированный бюджет РФ 130,9 млрд рублей. Если говорить о сравнительных цифрах, то это на 24% больше, чем за соответствующий период прошлого года. Из этой суммы в федеральный бюджет поступило 59,3 млрд рублей, что на 33,6% больше, чем за три квартала 2009 года. Объем поступлений в региональный бюджет при этом составил 71,6 млрд рублей, что на 17% выше, чем за соответствующий период прошлого года. В этой сумме поступления в местный бюджет составили 13,4 млрд, они выросли по сравнению с тремя кварталами 2009 года на 7,4%.

- За счет поступлений каких налогов удалось добиться таких результатов? Какие налоги показали наибольший рост?

- Налог на добавленную стоимость (НДС) полностью поступает в федеральный бюджет, а основны-



ми источниками наполнения регионального бюджета являются такие налоги, как налог на прибыль юридических лиц и налог на доходы физических лиц. Здесь стоит отметить, что за прошедший период темпы роста по таким налогам, как налог на прибыль, составили 135,5% по сравнению с тремя кварталами предыдущего года. Темп роста налога на добавленную стоимость составил 119,2% за тот же период. В региональном бюджете отдельно учитывается НДС на товары, вывозимые из республики Беларусь, а с 1 июля этого года еще и НДС на товары, ввозимые из Казахстана в связи с заключением таможенного союза. Рост поступлений этого налога составил 110%. На 129,5% выросли поступления от сбора акцизов. Но самый высокий рост показал налог на добычу полезных ископае-

мых (НДПИ), он составил 156,5%. Это связано с тем, что у нас выросла и продолжает расти стоимость нефти. Ну и не снижаются объемы добычи природных ресурсов. Темп роста налога на имущество составил 116,9%. Это радует, потому что налог на имущество является одним из налогов, который не связан с финансово-хозяйственной деятельностью предприятий, поэтому он наиболее стабилен. И сейчас налоговая политика направлена именно на повышение собираемости этого налога, потому что это один из налогов, который является подушкой безопасности: он не зависит от кризисных явлений.

- В каких отраслях поступления налогов увеличилось?

- Первое место по росту налогов среди отраслей занимают обрабатывающие производства, здесь

рост на 123,7% за три квартала 2010 года к аналогичному периоду прошлого года. На втором месте транспорт и связь. Предприятия, относящиеся к этому виду экономической деятельности, обеспечили рост поступлений в бюджет на 104,8% за три квартала 2010 года. Рост в сфере оптовой и розничной торговли составил 106,1%. Также выросли поступления от проведения операций с недвижимым имуществом, а также арендой и предоставлением услуг — 109,7% за три квартала этого года. Если говорить о перспективах, то мы выполняем бюджетные назначения по вопросу поступления налогов, установленные нам федеральной налоговой службой по доходам федерального бюджета, министерства финансов и правительства Самарской области по доходам регионального бюджета. По

предварительным данным, я думаю, что федеральный бюджет будет исполнен примерно на 102%, а региональный бюджет — на 102,5%.

- Складывается ощущение, что рост поступлений должен был составить чуть ли не 50%...

- Вполне возможно, что это так и было бы. Но бюджетные назначения все время корректируются и перевыполнение просто уходит в эти бюджетные назначения. В принципе, мы действительно собираем чуть больше. Но факт, что мы не падаем ниже 100%, говорит о том, что мы свои обязательства по сбору выполняем.

- А в прошлом году мы падали ниже 100%?

- В прошлом году в разрезе отдельных кварталов внутри календарного года было невыполнение. Но все-таки по итогам года план



*Мы надеемся, что предприятия в ОЭЗ придут достаточно и поступления налогов вырастут, в том числе и в связи с созданием дополнительных рабочих мест. Конечно, администрирование такого рода предприятий налагает на наше ведомство особую задачу. Здесь нужно будет разбираться, попадает ли или иное предприятие под предоставленные налоговые льготы.*

мы выполнили. Хотя надо отметить, что сам прогноз бюджетных назначений не с потолка падает — его рассчитывают. И чем точнее мы рассчитываем, тем меньше мы ошибаемся в своих прогнозах.

*Как выглядит Самарская область на фоне других регионов Приволжского федерального округа по собираемости налогов?*

Самарский регион среди субъектов ПФО по поступлениям налогов стабильно занимает второе место после Татарстана. Но по многим налогам за два предыдущих года, например, по НДС, мы занимали первое место. Первое место мы также занимали по единому социальному налогу.

*Многие говорили, что после кризиса структура экономики, скорее всего, поменяется. Вы в своей деятельности ощутили эти изменения?*

Возникали, конечно, неожиданные ситуации. Например, в первом квартале 2010 года мы собрали гораздо больше, чем прогнозировали. Я до сих пор не могу назвать причины, почему это произошло. Может быть, это произошло из-за нашего страха, что мы не соберем налоги, и мы сильно занизили прогноз. Мы свои усилия бросили на имущественные налоги вместе с такими службами, как регистрационная палата, федеральная земельная кадастровая палата, от базы которой мы зависим в объеме начислений налогов. Здесь рост произошел вне зависимости от кризиса, из-за точности выверки базы данных и своевременности начисления налогов. Если мы посмотрим на бюджет сельского поселения, то там они остаются один на один с налогами на имущество физического лица и с налогами на землю этого же физического лица. И наша работа по выверке этой базы данных, по выяснению принадлежности того или иного имущества или земельного участка конкретному правообладателю очень важна. Тем более что они у себя на селе знают, кто кому принадлежит, но если документы не оформлены и если стоимости в данных кадастровой палаты нет, то налоговый не сможет исчислить и

предъявить этот налог. И сейчас мы этим вопросом занимаемся очень тщательно.

*Используются ли меры принудительного взыскания налогов?*

Все меры принудительного взыскания давно отработаны налоговым кодексом и нами реализованы. О них очень хорошо уведомлен налогоплательщик, и особых проблем здесь не возникает. Конечно же, сложнее взыскивать налоги с физического лица — на квартиру, машину, землю. Во-первых, у нас с вами нет расчетных счетов, есть только лицевые, с которых запрещено взыскивать. И поэтому если налогоплательщик не платит сам, то мы идем на принудительные меры взыскания и обращаемся в суд. А эта процедура длинная и затянутая. С юридическими лицами проще — у них есть расчетные счета, с которых мы можем списать налоги, работает служба судебных приставов. Впрочем, несмотря на то что ситуации с неуплатой налогов возникают, Самарская область находится в пределах нормативов по их собираемости, который составляет от 93,5 до 105%. Мы стабильно находимся в рамках 95%.

*Как часто предприятия сегодня уходят от уплаты налогов? Какие схемы, методы они при этом используют? Как налоговая служба борется с этим явлением?*

Могу привести такой пример. Предприятия — налоговые агенты предоставляют нам для анализа форму 2НДФЛ. И анализируя эту форму, мы видим, что предприятие сообщает нам, что оно исчислило налог, удержало его, но по факту перечисления этого налога в бюджет не было. То есть получается, что бюджетные средства, не принадлежащие налоговому агенту, остаются у него и он их использует по своему собственному усмотрению. И когда мы сделали определенную выборку, то установили, что у нас в области таких предприятий, которые имеют задолженность более 500 млн на 1 января 2010 года по деятельности за 2009 год, 213. Это очень существенная цифра. И в первую очередь с ними налоговые органы проводили работу с целью обеспечения поступления этих платежей. В результате этой работы в бюджет поступило 190 млн рублей.

Кроме того, у нас в каждой инспекции созданы комиссии по легализации объектов налогообложения. В рамках работы этой комиссии проводится работа по легализации заработной платы в организации, где она ниже среднего уровня, установленного по этой отрасли. Когда мы администрировали единый социальный налог, мы получали от налогоплательщиков расчеты страховых взносов на обязательное пенсионное страхование, и там мы конкретно видели фонд оплаты труда того или иного налогоплательщика, мы видели и среднюю заработную плату, которую они выплачивают. Кроме того, сведения о среднеотраслевой заработной плате дают нам

органы статистики. И если мы видим, что зарплата конкретного налогоплательщика намного ниже среднеотраслевой, то мы делаем эту выборку, приглашаем налогоплательщика и пытаемся выяснить причины этой ситуации. Конечно же, налоговые органы не имеют права вмешиваться в хозяйственную деятельность налогоплательщика, но мы и не вмешиваемся на этих комиссиях. Мы только лишь призываем налогоплательщиков, если у них идет конвертная схема выплат, легализовать реальную зарплату и исчислять с нее налог на доходы физических лиц. И результаты работы этой комиссии есть. В 2010 году было подобрано около 6,5 тыс таких налогоплательщиков, которые были приглашены на комиссию. Из них 30% было заслушано, и 45% из них повысили зарплату. В результате мы за счет этой работы обеспечили поступление в бюджет около 41 млн рублей. Может быть, цифры выглядят не очень внушительно, но для регионального и муниципального бюджета это тоже деньги.

*Каковы прогнозы на следующий год по собираемости налогов?*

Целью деятельности любого хозяйствующего субъекта является получение прибыли. Поэтому всегда есть конкретные причины спада деятельности в любой отрасли — снижение объемов производства из-за отсутствия потребителей, роста расходов на производство из-за роста цен на сырье и материалы, отсутствие поставщиков конкретного сырья, конкуренция производителей. В конечном итоге, если есть прибыль, будут и налоги. Например, в этом году мы не до конца выполняем сборы акцизов на алкоголь, потому что у нас есть проблемы со спиртопроизводящими предприятиями, которые расположены в Новом Буяне и в Рождествено. У них есть проблемы с их хозяйственной деятельностью. Кроме того, на территории области, это связано со снижением количества предприятий, производящих алкоголь как таковой. Раньше у нас был самарский винный завод, ряд предприятий в Тольятти, Октябрьске. Теперь их в регионе нет.

*Производители алкогольной продукции перевелись в другие регионы?*

Часть из них ушла, часть ликвидировалась. А спиртопроизводительные предприятия снизили объемы производства. У них есть свои препоны хозяйственной деятельности — дороговизна сырья и материалов, например, при заявленном качестве. Поэтому они снижают объемы производства. Может быть, потребителей у них меньше становится, конкурентов производителей больше.

12 августа было подписано постановление о создании особой экономической зоны на территории Самарской области? Каких перемены ожидается ваша служба? Будут ли возникать проблемы с администрированием налогов с резидентов ОЭЗ?

Мы надеемся, что предприятий в эту зону придет достаточно и поступления налогов вырастут, в том числе и в связи с созданием дополнительных рабочих мест. Конечно, администрирование такого рода предприятий налагает на наше ведомство особую задачу. Здесь нужно будет разбираться, попадает ли или иное предприятие под предоставленные налоговые льготы. Мы должны будем четко смотреть, какое предприятие имеет право воспользоваться ей. Наша задача облегчается тем, что, если нам что-то непонятно в этом вопросе, мы можем спросить тот орган власти, который эти льготы ввел. Например, так происходит с законом об инвестициях в Самарской области, принятом достаточно давно. Этот закон также предусматривает определенный льготный режим для ряда промышленных предприятий, администрирование которого не имеет под собой четкую и ясную основу. Поэтому иногда приходится запрашивать дополнительно, что имел в виду законодатель.

Конечно, мы сейчас озабочены, как все будет происходить. Во-первых, мы не знаем, сколько таких предприятий будет на территории зоны, может быть их будет очень много. Нужно будет уточнять информацию — должны ли они быть там зарегистрированными, или они должны быть вновь созданными. С этим предстоит еще разбираться, когда пойдет конкретная практика применения этого законодательства.

*На территории Самарской области будет введен режим «единого окна». Представители особой экономической зоны отмечают, что возникают сложности с привлечением федеральных органов власти к реализации этого режима. Это действительно так?*

Мы пока не были так близко привлечены к этому вопросу. Я не знаю, о каком рода услуга государственного характера там идет речь. Но сегодня наши налогоплательщики уже имеют возможность сдавать, например, отчетность по телекоммуникационным каналам связи. В ответ от нас он может получить ряд услуг в удаленном доступе — провести выверку платежей, узнать состояние лицевого счета. Поэтому, если нужно будет еще больше упростить процедуры, я думаю, что мы откликнемся и обязательно подстроимся под это.

*Как отразилась на малом и среднем бизнесе отмена единого социального налога?*

Сейчас вместо единого социального налога платятся страховые взносы на обязательное пенсионное страхование. И администрирует эти взносы пенсионный фонд РФ. Мы эти полномочия передали, обменялись информацией, и сейчас все расчеты поступают туда, и мы этой работы не касаемся. Нас субъекты малого предпринимательства интересуют только в плане применения единого налога на вмененный доход и упрощенной

системы налогообложения. К нам от пенсионного фонда поступают отчеты налогоплательщиков о страховых взносах на обязательное пенсионное страхование, которые мы используем при проведении камеральных проверок.

*Как часто проводятся проверки на предприятиях малого и среднего бизнеса?*

В принципе, сегодня мы стараемся ограничить свою сферу контроля над субъектами малого и среднего предпринимательства. Конечно же, камеральные налоговые проверки тех деклараций, которые нам предоставляются, мы проводим в силу предоставляемых нам полномочий. И здесь я хочу сказать одно: есть такая категория налогоплательщиков, которая предоставляет нам нулевые декларации. То есть они даже при упрощенной системе получают нулевые доходы и заявляют убытки от своей деятельности. Для нас это довольно тревожащее явление, и мы анализируем данные факты.

*Депутаты Самарской губернской думы обратились к высшему руководству Госдуме РФ с просьбой прекратить укрупнение налоговых органов. Поясните, пожалуйста, в чем тут проблема?*

Процесс укрупнения налоговых органов протекает уже лет семь. Есть такой показатель, как поступления в расчете на рубль затрат на создание инспекции, включая выплату заработной платы. Мы относимся к федеральным государственным служащим и, естественно, государство тратит на наше содержание деньги и анализирует — отработаем мы свой хлеб или нет. Когда эти расчеты были проведены, стало ясно, что содержать инспекции в соответствии с административным территориальным делением просто-напросто не рентабельно. Поэтому и были предусмотрены определенные механизмы, которые могли бы заменить наличие в каждом административном образовании этой инспекции. В итоге в Самарской области сегодня вместо 50 налоговых инспекций — 20. Кроме того, даже укрупняя какую-либо инспекцию, мы в том районе, откуда она уходила, оставили территориально обособленные рабочие места, где можно получить определенный набор услуг. Конечно же, это инициатива не принадлежит нашему управлению, расчеты были в целом по РФ, и реорганизации не избежал ни один регион. Таким образом были снижены расходы на содержание. Но я не думаю, что настолько упало качество услуг со стороны налоговых органов или налогоплательщики лишились каких-то услуг. Отзвука этих ситуаций в принципе нет, налогоплательщики не пишут нам об этом. Сегодня налоговыми службами используются информационные технологии, например, используются веб-камеры, даются консультации в онлайн-режиме. Со стороны налогоплательщиков мы не слышим жалоб. ─



**КАДРЫ**  
Министр здравоохранения области Вадим Куличенко покидает свой пост | На стр. 8

**ОТСТАВКА**  
Виктора Тархова вывели из большой политики | На стр. 9



▶ НА ЭТОЙ НЕДЕЛЕ ГУБЕРНАТОР ПРЕДСТАВИТ НОВОГО МИНИСТРА ЗДРАВООХРАНЕНИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

# Второй шанс Гридасова

Для главы министерства здравоохранения и социального развития Самарской области Вадима Куличенко сегодняшний день станет последним, проведенным в статусе министра. Уже завтра губернатор представит нового главу ведомства. Из трех кандидатов на этот пост - главврача больницы им. Калинина Геннадия Гридасова, депутата Самарской губернской думы Николая Ренца и экс-руководителя департамента здравоохранения мэрии Самары Владислава Романова - больше шансов занять кресло министра, по мнению экспертов, у Гридасова.

Максим РОМАШОВ

## Уходит на повышение

Во вторник должен быть положен конец интриге, связанной с именем нового главы министерства здравоохранения и социального развития Самарской области. Ожидается, что именно в этот день коллективу минздрава будет представлен новый руководитель. Вадим Куличенко, возглавлявший министерство с 2007 года, по информации «Времени», приглашен на работу в Министерство здравоохранения и социального развития РФ непосредственно **Татьяной Голиковой**. Какой конкретно пост займет Куличенко - пока неизвестно. Отметим, что сейчас в ведомстве Голиковой идет курс на омоложение кадров. И переход туда Вадима Куличенко вписывается в существующий тренд - ему 37 лет, а в феврале 2009 года он был включен в первую сотню президентского резерва управленческих кадров. Однако ряд источников «Времени» предполагают, что Вадим Куличенко может перейти на работу и в крупную фармацевтическую компанию. Сам Куличенко отказался комментировать «Времени» тему своего возможного ухода. «Я пока воздержусь от комментариев. Вернемся к этому вопросу во вторник», - заявил Куличенко. Тем не менее знакомые с ситуацией источники оценивают уход Вадима Куличенко как уже свершившийся



Вадим Куличенко вернется в Москву по приглашению Татьяны Голиковой



## ГЕННАДИЙ ГРИДАСОВ

Родился 18 января 1959 года. В 1982 г. окончил Куйбышевский государственный медицинский институт с «красным дипломом». 1982-1984 гг. - обучение в клинической ординатуре. 1984-1986 гг. - секретарь комитета ВЛКСМ медицинского института. 1986-1988 гг. - аспирантура КГМИ. 1988-1991 гг. - ассистент кафедры социальной гигиены и организации здравоохранения. 1990 г. - защитил кандидатскую диссертацию по теме: «Многофакторная профилактика заболеваний». 1992-1993 гг. - доцент кафедры социальной гигиены и организации здравоохранения. 1993-1996 гг. - исполнительный директор Территориального фонда обязательного медицинского страхования Самарской области. Август 1996 г. - заместитель главного врача СОКБ им. М.И. Калинина. С апреля 2002 г. - главный врач СОКБ им. М.И. Калинина.

**Ренца** и экс-руководителя департамента здравоохранения Самары **Владислава Романова**.

Наиболее вероятным кандидатом на пост областного министра здравоохранения на условиях анонимности называют Геннадия Гридасова. К сильным сторонам Гридасова эксперты относят знание сферы обязательного медицинского страхования и владение ситуацией, связанной с состоянием здравоохранения в сельских районах области. Впро-

факт. «Я знаю, что 28 декабря будет представлен новый министр, но у меня нет информации о том, кто это будет», - заявил «Времени» руководитель департамента здравоохранения администрации Самары **Валерий Кириллов**.

Работа Куличенко на посту министра здравоохранения области высоко оценивается экспертами. «Мне не хотелось бы комментировать работу Куличенко, но могу сказать, что поработал он хорошо», - отметил Кириллов. «Я могу высоко оценить работу Вадима Куличенко в областном правительстве. Он хорошо знает, какие проблемы существуют в самарском здравоохранении. Как депутат могу отметить, что с ним было приятно работать. Особенно мне симпатизировала его позиция в отстаивании интересов минздрава в областном парламенте. Он всегда представлял четкую и аргументированную позицию министерства», - отметила вице-спикер губернской думы **Галина Светкина**.

## На троих

В шорт-листе кандидатов на пост главы минздрава областного правительства на сегодняшний день три фамилии: главного врача Самарской областной клинической больницы им. Калинина **Геннадия Гридасова**, депутата Самарской губернской думы, главного врача городской больницы № 5 Тольятти **Николая**

## АНАМНЕЗ

### Трехлетка Куличенко

Все заслуги министра, включая томографы

Заведующий терапевтическим отделением московской городской клинической больницы № 1 им. Н.И. Пирогова Вадим Куличенко возглавил областную минздрав в 2007 году. В целом наблюдатели положительно оценивают работу Куличенко на посту руководителя областного минздрава. В частности, при нем был окончательно достроен и запущен Самарский онкоцентр, который, по оценке министра здравоохранения и социального развития РФ Татьяны Голиковой, является лучшим в России за пределами Москвы. Кроме того, Куличенко первым начал программу по непрерывному медицинскому образованию врачей. Летом 2010 года он провел масштабную инвентаризацию медицинских учреждений области, на основании которой был подан паспорт в федеральный минздрав. Эта работа была проделана впервые за последние несколько лет, причем Куличенко проанализировал состояние отрасли за два месяца. Единственная тень, брошенная на его репутацию, была связана с закупкой пяти томографов в 2008—2009 гг. по завышенным ценам. Напомним, проверку деятельности субъектов РФ по закупке медтехники летом провело контрольное управление президента совместно с Генпрокуратурой. Самарская область попала в список регионов, где закупочные цены на томографы в 2,5-3 раза превосходили цены производителей. 13 сентября СУ СКП по Самарской области вынесло постановление об отказе в возбуждении уголовного дела в отношении чиновников регионального минздрава и главного управления организации торгов (ГУОТ) - следствие получило разъяснения производителя, Toshiba, в котором приводилась другая информация о цене на рынке томографов. Но прокуратура объяснениям не поверила, объявив об отмене решения СУ СКП по Самарской области «в связи с неполнотой проведенной проверки». 5 октября уголовное дело все-таки было возбуждено, но по более мягкой статье - «Халатность». Пока у следствия нет оснований для предъявления обвинения кому-либо из должностных лиц. Подобная ситуация с томографами возникла еще в ряде субъектов России.

чем сам Геннадий Гридасов информацию о возможной смене работы не комментирует. «Это не этичный вопрос. Я главный врач, а министр здравоохранения - мой работодатель. Когда будет официально объявлено имя нового министра, тогда можно о чем-то говорить», - заявил Гридасов. Другие претенденты на кресло министра - Николай Ренц и Владислав Романов - заявили «Времени», что не получали предложений возглавить министерство. Николай Ренц также добавил, что не собирается менять нынешнее место работы и отметил, что наиболее оптимальным кандидатом на пост министра стал бы Геннадий Гридасов. «Я считаю, что назначение Гридасова было бы наиболее оптимальным вариантом. Он очень хорошо знает ситуацию в муниципальных районах. Кроме того, он руководил фондом обязательного медицинского страхования и знает ситуацию в этой сфере изнутри», - заявил Ренц. «Я, как и все те, кому безразлична судьба самарского здравоохранения, интересуюсь тем, кто возглавит областной минздрав. Точной информации у меня нет, но слышала, что это мо-

жет быть Геннадий Гридасов. Если так и произойдет, то я могу только порадоваться за наше здравоохранение. Он опытный практикующий специалист, знает, что такое медицинское страхование. Кроме того, то, что он сделал на посту главврача больницы им. Калинина, заслуживает уважения», - отмечает Галина Светкина.

## Вторая попытка

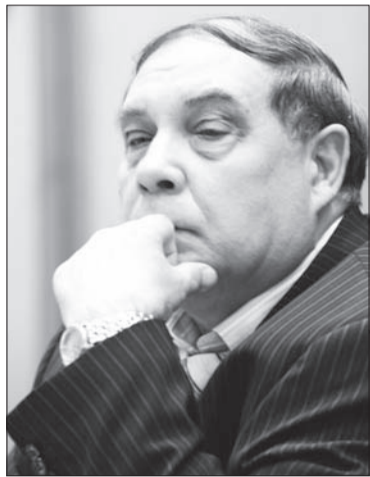
Геннадий Гридасов не впервые рассматривается на пост руководителя областного министерства здравоохранения и социального развития. В 2007 году, сразу после прихода на пост губернатора **Владимира Артякова**, именно Гридасов рассматривался в качестве замены **Галины Гусаровой**, руководившей минздравом при **Константине Титове**. Эксперты считали его назначение уже свершившимся фактом, однако Владимир Артяков решил сделать ставку на хорошо известного ему заведующего терапевтическим отделением московской городской клинической больницы № 1 им. Н.И. Пирогова **Вадима Куличенко**. ─



► ИСКЛЮЧЕНИЕ МУСАТКИНА ИЗ ФРАКЦИИ КПРФ УСИЛИВАЕТ ПОЗИЦИИ МАТВЕЕВА И ШУСТОВА

# При товарища

Во вторник перед пленарным заседанием Самарской губернской думы из состава фракции КПРФ был исключен вице-спикер областного парламента Николай Мусаткин. Однопартийцы обвинили его в несоблюдении партийной дисциплины. Однако, по информации «Времени», в действительности конфликт связан с обострившейся внутри КПРФ борьбой накануне приближающихся выборов в Государственную и губернскую думы.



Николай Мусаткин стал разменной монетой для коллег в свете приближающихся перевыборов в областной парламент

Ольга ГАЛЬЧИНСКАЯ

В состав фракции КПРФ в губернской думе входят 7 депутатов. Пять из них были избраны по партийному списку, один — **Николай Мусаткин** — получил мандат депутата, избравшись по одномандатному округу. Беспартийный **Михаил Матвеев** присоединился к фракции весной этого года. Исключение Мусаткина из состава фракции

КПРФ было инициировано ее председателем **Виталием Минчуком**. Официальная причина изгнания — голосование, противоположное решению партийного объединения, и непосещение заседаний фракций. За исключение проголосовали пять депутатов, воздержался один — **Анатолий Гонтарь**. «Я воздержался при голосовании, потому что у нас, в коммунистической оппозиции, не так уж много докторов наук и заме-

стителей председателя губернской думы, каким является Мусаткин. Кроме того, мне было удивительно, что при исключении не были выслушаны доводы и объяснения Мусаткина», — сообщил Анатолий Гонтарь. «Формально оставаясь во фракции КПРФ, Мусаткин вел себя так, будто он является членом фракции «Единая Россия». Это не могло не вызывать недоумение не только коллег по фракции, но и сторонних наблюдателей», — поясняет свою позицию депутат Михаил Матвеев. «Мне это решение далось очень тяжело, потому что, на мой взгляд, всегда надо искать компромисс, тем более между своих товарищей. К сожалению, ситуация зашла в тупик и пришлось принять это решение», — говорит депутат губдумы, член фракции КПРФ **Марина Ерина**, — теперь этот конфликт может негативно отразиться на имидже партии, и многие наши сторонники и однопартийцы могут не понять принятое решение».

Сам Николай Мусаткин считает, что реальной причиной конфликта является недовольство его поведением отдельных членов компартии. «У меня по многим вопросам есть свое мотивированное мнение. А это не нравится секретарю обкома КПРФ

**Лескину**, руководителю фракции КПРФ в думе Виталию Минчуку и депутату Госдумы РФ **Валентину Романову**. На заседания фракций я перестал ходить после того, как в нее был включен Михаил Матвеев, ярый антикоммунист и антисоветчик. Я был резко против этого решения и сообщил об этом коллегам. Кроме того, приближаются выборы в губернскую думу, и, видимо, я кому-то мешаю на поле одномандатного округа № 2, по которому я баллотировался», — заявил он.

По информации «Времени», «мешать» и составлять конкуренцию в Самарском избирательном округе № 2 Николай Мусаткин может бывшему помощнику и экс-депутату гордумы Самары **Александр Шустову**. «Естественно, я теперь не попаду в партийный список КПРФ на выборы в областной парламент, да и на направление от партии по одномандатному округу мне рассчитывать не стоит», — прогнозирует свое будущее Мусаткин. Александр Шустов данную тему комментировать отказался. Политолог **Андрей Перла** конфликт с исключением Мусаткина из фракции считает началом внутрипартийной борьбы за места в следующем созыве губернской думы. «На

сегодняшний момент больше всех от этого исключения выиграл Михаил Матвеев. Потому что теперь, когда в составе фракции нет Николая Мусаткина, именно Матвеев становится самым ярким представителем КПРФ в губернской думе. Устав партии позволяет включать беспартийных кандидатов в состав предвыборного списка, главное здесь получить одобрение областной партийной конференции», — пояснил он.

«Начинается перестраивание рядов для выборов и в Государственную, и в губернскую думу. Происходит естественная для коммунистов чистка от не самых стойких товарищей», — говорит Михаил Матвеев, — Насколько сильным будет список на выборах, зависит от того, сумеют ли коммунисты избавиться от людей двойного или тройного подчинения, подобных Мусаткину. Либо у них все-таки будет преобладать соглашательский элемент, который заблокировал мое выдвижение на пост мэра Самары от КПРФ. У меня достаточно высокий уровень популярности в Самаре, и мое участие в верхней части списка, если мы сумеем договориться, усилит позиции КПРФ. Вопрос лишь в том — позволят ли им это сделать». —

► ФЕДЕРАЛЬНОЕ РУКОВОДСТВО «СПРАВЕДЛИВОЙ РОССИИ» ПОСТАВИЛО КРЕСТ НА ПОЛИТИЧЕСКОЙ КАРЬЕРЕ ВИКТОРА ТАРХОВА

# Последняя эсерия

15 января на заседании совета регионального отделения партии «Справедливая Россия» будет назначена дата проведения областной конференции, на которой выберут нового руководителя областных эсеров. Ожидается, что на совете грянет скандал, так как сторонники Виктора Тархова попытаются отстоять своего бывшего руководителя. Однако, по мнению экспертов, это не поможет политическому тяжеловесу вернуть себе кресло, поскольку за его свержением стоят функционеры, близкие к лидеру партии Сергею Миронову.

Анна БРАЖНИКОВА  
Наталья КРАЙНОВА

Мгновенное свержение  
Снятие **Виктора Тархова** с поста руководителя регионального отде-

ления «Справедливой России» было весьма неожиданным — 20 декабря высшее руководство на заседании бюро президиума центрального совета партии приняло соответствующее решение. По информации «Времени», данное известие поразило Виктора Тархова, который в этот момент находился в Самарской области и готовил поздравление для однопартийцев. В состоянии крайней растерянности пребывал и и. о. руководителя реготделения **Александр Колычев** (по уставу партии он стал «временным начальником» областных эсеров).

Как пояснил «Времени» руководитель центрального аппарата партии «Справедливая Россия» **Олег Михеев**, основная причина снятия полномочий с Тархова — срыв избирательной кампании по выборам мэра Самары. «Под руководством Виктора Тархова в Самарском региональном отделении партии были предприняты невинные действия и мероприятия, которые противоречат деятельности партии, в том числе недавние митинги против установления в области московского времени. Во все выборные кампании происходил подрыв рейтинга партии», — пояснил Олег Михеев.

В настоящее время подыскивается кандидатура на должность руководителя регионального отделения. Вопрос о новом лидере областных эсеров будет поднят на очередной партийной конференции. Ее дата будет назначена на заседании совета реготделения 15 января. По прогнозам, конференция соберется не раньше конца февраля — начала марта. Сам совет, по информации «Времени», обещает быть весьма скандальным — часть сторонников Виктора Тархова предпримет попытку отстоять своего лидера. В случае неудачи они могут выйти из партии и даже создать свое общественное движение. Однако вряд ли у этого демарша есть перспективы: по информации «Времени», за свержением Виктора Тархова стоит депутат Госдумы РФ **Вера Лекарева**, а также депутаты Госдумы Олег Михеев и глава фракции «Справедливой России» **Николай Левичев**, которые в настоящее время находятся в фаворе у главы Совета Федерации, лидера эсеров **Сергея Миронова**.

Среди экспертов и самих партийцев нет однозначного мнения о фигуре будущего лидера «Справедливой России» в регионе. Различные

группы влияния, представленные в области, сейчас борются за этот ресурс. Среди них эксперты выделяют, прежде всего, областное правительство, с которым сейчас активно выстраивает отношения Вера Лекарева, АДС «Волгопромгаз», а также бизнесменов **Александра Милеева** и **Евгения Серпера**. На пост лидера областных эсеров могут рассматриваться члены «СР» **Сергей Тучин** и бывший депутат городской думы **Дмитрий Малинин**, — по информации «Времени», они ведут соответствующие переговоры с Верой Лекаревой.

Президент Фонда социальных исследований **Владимир Звоновский** не исключает, что на место лидера региональных спавороссов может претендовать действующий депутат Госдумы РФ от области Вера Лекарева. Но для Лекаревой такой вариант развития событий, по мнению социолога, станет возможным лишь в том случае, если у нее найдутся «финансовые ресурсы или необходимые личные связи». В противоположность Звоновскому, Александр Милеев уверен, что если Вера Лекарева станет руководителем регионального отделения, то это выльется в «такой же блеф, как и

руководство Виктора Тархова». «Ей уже пора на пенсию. Нам было достаточно и одного клоуна в «Справедливой России», — жестко заявил Милеев.

Стоит добавить, что одновременно с лишением Виктора Тархова кресла руководителя отделения высшее руководство партии фактически перекрыло возможность экс-мэру Самары попасть в депутаты Госдумы РФ. Как заявил Олег Михеев, в региональном списке кандидатов на выборы в Госдуму в 2011 году фамилия Тархова упоминаться не будет. И это при том, что еще неделю назад сам экс-лидер реготделения утверждал о возможности возглавить список, ссылаясь на договоренности с Сергеем Мироновым.

В нынешних условиях, по мнению политолога **Андрея Перлы**, «наиболее логично, что региональный список кандидатов от «Справедливой России» в нижнюю палату парламента возглавит Вера Лекарева». «Но однозначного ответа на этот вопрос нет, поскольку не ясно, кто будет финансировать избирательную кампанию спавороссов», — считает Андрей Перла. —



# Надежды и опасения

В ПРЕДДВЕРИИ НОВОГО ГОДА РЕДАКЦИЯ «ВРЕМЕНИ» ПРЕДЛОЖИЛА ПЕРВЫМ ЛИЦАМ КРУПНЕЙШИХ КОМПАНИЙ И ОРГАНИЗАЦИЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ПОДЕЛИТЬСЯ СВОИМ ВИДЕНИЕМ ПЕРСПЕКТИВ БУДУЩЕГО ГОДА



**Сергей МИРОШНИЧЕНКО**  
генеральный директор ООО «Среднево-  
лжская газовая компания»

«Второй волны кризиса  
мы не ожидаем»

Исходя из общения с представителями банковского бизнеса, в финансовой, банковской сфере резких изменений я не предполагаю. Хотя в жизни бывает всякое. То, что правительство целенаправленно привело кредитные ставки с уровня в 20% к 7-8% — это большое дело для макроэкономики и великое благо для нашей компании.

Мы на собственном опыте видим: появилась возможность привлекать ресурсы практически в любом необходимом для нас объеме. При том, что СВГК делает это на конкурсной основе — не мы просим кредит у банка, а банки соревнуются за возможность предоставить нам кредитные ресурсы. И в 2010 году у нас не было проблем с организацией конкурсов — всегда было несколько участников с весьма выгодными ставками.

Сегодня СВГК кредитуется в нескольких банках по разным ставкам и на разных условиях, но все они приемлемы для нас. С точки зрения инвестиций, мне кажется, финансовая ситуация абсолютно нормальная, и эта си-

туация, скорее всего, сохранится в 2011 году.

Один из показателей промышленного роста — энергопотребление. В нашем регионе производство и потребление тепловой энергии, в основном, стабильно из года в год. А если говорить о потреблении электроэнергии, то по тенденциям энергорынка, которые видны сегодня, мы предполагаем, что особого роста не будет. Будет примерное повторение 2010 года.

Уже поступившие к нам в СВГК заявки на поставку газа в 2011 году говорят, что определенный рост его потребления должен быть. По промышленным потребителям мы ожидаем рост в диапазоне 4-7%. Но сильно на него не уповаем, поскольку крупнейшим потребителем газа, до 80%, является основной производитель тепла и электроэнергии — «Волжская ТГК». А у энергетиков, как я уже говорил, скорее всего, повторится ситуация этого года. Это значит, что по совокупности потребление газа может вырасти на 2-3%.

2011 год — год начала активной работы по программам энергосбе-

режения. Однако не стоит думать, что эффект от энергосбережения проявится прямолинейно, что называется, в лоб. Он сдержит рост каких-то показателей, но чтобы они снизились — я такого предположить не могу.

Многое, что будет делаться по программе энергосбережения, не даст серьезного эффекта. А вот перевод котельных с мазута или отходов нефтеперерабатывающего производства на природный газ, особенно если это сочетается с заменой старого оборудования на новое, более совершенное решение, оно даст заметный выигрыш. И в деньгах, и в объеме потребленных ресурсов. А все остальное пока не столь значимо.

Даже та программа энергосбережения, которую мы готовили и оценивали у себя в компании, — она окупается не в течение 1-2 лет, а в течение 3-5 лет. Так что сначала нужно средства инвестировать, только потом будет проявляться какой-то эффект. Поэтому я в 2011-2012 гг. сколько-нибудь серьезных результатов от энергосбережения не вижу. И думаю, что это так у всех. ─

— Я думаю, в 2011 году российскую экономику ждет небольшой поступательный рост. Явно не стагнация. «Второй волны» кризиса мы тоже не

ожидаем, а ожидаем какой-то, пусть незначительный, рост, потому что в 2010 году по некоторым направлениям видны тенденции к росту.

**Александр ФЕТИСОВ**

председатель думы  
г.о. Самара

«Год будет определяющим  
для страны»

— 2011 год будет первым годом нахождения у власти в Самаре нового мэра и нового состава городской думы. Это серьезные перемены, и хотелось бы, чтобы изменения эти были позитивными. В первую очередь, я ожидаю, что дефицитный бюджет, который мы приняли, к концу года все-таки окажется профицитным. Работа в этом направлении ведется уже сейчас, и я думаю, что для увеличения доходов мы сможем привлечь определенные ресурсы, на которые очень рассчитываем. Также дума будет работать и над качественной стороной расходования средств.

Год будет определяющим и для страны: пройдут выборы в Государственную думу, вероятно, состоятся выборы и в губернскую думу. При этом очень важно, чтобы политические процессы чрезмерно не захлестнули нас и общество. Мне хотелось бы спокойных, выдержанных избирательных компаний.

Некоторые депутаты городской думы уже планируют участвовать в грядущих выборах, и я не могу осуждать своих коллег. Но, на мой взгляд, когда мы баллотировались в городскую думу, когда пытались заручиться под-

держкой избирателей, мы давали им определенные гарантии. Те, кто проголосовал за нас, те, кто обеспечил нашу победу, рассчитывали на определенную работу, которую может сделать именно депутат городского округа. И они уполномочили нас на такую работу. И лично для себя я считал бы не совсем правильным пользоваться избирателями, их доверием как какой-то ступенькой в своей карьерной лестнице. Для начала необходимо выполнить свои предвыборные обещания, ведь люди рассчитывают на это, а года для этого явно недостаточно.





**Игорь КОМАРОВ**  
президент  
ОАО «АвтоВАЗ»

## «В таком темпе АвтоВАЗ еще никогда не работал»

- Лично я оцениваю перспективы 2011 года с оптимизмом. Что касается экономики страны в целом, думаю, что цены на нефть и сырьевые ресурсы будут достаточно высокими и обеспечат развитие государства в наступающем году.

В сфере деятельности автомобильной промышленности я бы отметил некоторые риски, которые можно хронологически отнести ко второму полугодю 2011 г. Первое – это то, что не все поставщики решили свои проблемы, связанные с долговой нагрузкой, не все смогли из-за кризиса перейти на следующий этап своего развития. Второе: в результате роста цен на нефть и другие виды сырья может произойти усиление рубля, что негативно скажется на АвтоВАЗе, на его поставщиках и на других отечественных автопроизводителях в силу повышения конкуренции из-за разницы валютных курсов. Но

даже при более оптимистичных прогнозах я бы призвал всех не расслабляться.

Тем не менее, перспективы АвтоВАЗа в наступающем году я оцениваю во многом оптимистично. Если уходящий 2010 был годом доказательства того, что мы можем выжить, то следующий год очень важен с точки зрения реализации наших проектов. Мы недавно на совете директоров утвердили финансовый план на 2011 год. Этот документ предполагает увеличение выручки более чем на 40 миллиардов рублей – примерно до 183 миллиардов рублей. Объем производства автомобилей и автокомплектов составит около 700 тысяч штук. Начиная со следующего года мы будем выдавать новые модели с интервалом раз в квартал. В конце 2011 года завод приступит к производству автомобилей Lada Granta, в первом квартале 2012 года пла-

нируется начало выпуска универсала R90, затем F90 и далее по нашему бизнес-плану до 2020 года, который был утвержден в уходящем году. Хочу подчеркнуть, что в таком темпе и с таким количеством проектов АвтоВАЗ еще никогда не работал. Думаю, что в ближайшее время мы сможем объявить о каких-то пока небольших шагах по возврату государству тех средств, которые были выделены бюджетом в самый сложный период – в разгар кризиса. В целом мы предполагаем прибыльную работу в 2011 году.

Что касается собственных планов непосредственно менеджмента компании, я уже не раз говорил, что мы пришли не на один месяц и видим своей задачей обеспечение долгосрочного развития АвтоВАЗа и превращения его в современное модернизированное и эффективное производство. ─

## СЕРГЕЙ САВЕЛЬЕВ

председатель совета директоров  
ОАО «Термопекс МТЛ»

## «Я думаю, резкого скачка не будет»

- В целом следующий год должен быть относительно благоприятным. Экономика Самарской области в основном определяется АвтоВАЗом, а также блоком нефти и нефтехимии. АвтоВАЗ, на мой взгляд, в следующем году сможет удержаться за счет производства автомобилей в рамках программы утилизации. Кроме того, он, скорее всего, «выбросит» на рынок новые модели. Думаю, обороты предприятия будут не меньшими, чем в этом году. А нефтехимия сейчас достаточно хорошо развивается, и инвестиционная программа нефтеперерабатывающих предприятий хорошая. Поэтому у них тоже перспективы хорошие. К тому же потребление топлива все равно будет расти. Таким образом, главные блоки будут обеспечивать пополнение бюджета региона.

Что касается строительства, то здесь ситуация более сложная. Спад, который начался в 2009 году, скорее всего, отыграть будет нереально. У предприятий особых возможностей строить нет, несмотря на становящиеся более лояльными условия кредитования. Проценты низкие, но строителям будет не хватать залогов. Не думаю, что ситуация здесь быстро исправится.

Опережающими темпами развивается производство строительных материалов, и об этом говорит макроэкономический анализ РФ. Крупные корпорации все равно продолжают свои программы, плюс бюджетное финансирование,

в том числе в сфере сельского хозяйства, обеспечит прирост общего строительного рынка.

Что касается инвестиций, то у Самарской области сейчас не очень высокие инвестиционные рейтинги. Но я думаю, ситуация будет потихоньку исправляться. Хотя риски тут есть: область считается самодостаточной, и денег из федерального бюджета достается ей достаточно мало.

Из инвестиционных проектов, я думаю, в следующем году потихоньку будет раскручиваться проект особой экономической зоны в Тольятти. Хотя главный компаньон зоны – Pirelli – судя по всему, не будет строить завод. Никто так не строит – в одном месте завод по производству металлокорда, а в другом – завод по производству шин, строительство которого перенесено в Подмоскowie. Сейчас большие планы у «Роснефти», наверняка «Сибур» будет продолжать какие-то свои проекты, тем более что его покупает глава НОВАТЭКа Леонид Михельсон. Есть проекты в сфере сельского хозяйства.

Но пока не чувствуется, что мы сильно вышли из ямы: непонятен разброс потребностей рынка, как предприятия будут реагировать. Банки, в принципе, готовы кредитовать предприятия, в то же время сильно ужесточились требования к залогам. Если раньше, отдав под залог имущество, можно было получить рубль, то теперь только 60



копеек. Если общая ситуация будет изменяться, подходы к кредитованию помягче будут, то предприятия начнут двигаться вперед. Но я думаю, резкого скачка не будет.

Что касается конкретно нашего предприятия, то у нас сейчас пока очень хорошая динамика. Практически полностью сформирован заказ на январь, на большую часть февраля, хорошо просматривается март. У нас есть крупные проекты, в том числе в сфере сельского хозяйства, машиностроения. Мы сейчас уже физически начнем выпускать

на новой линии товарную продукцию – базальтовый утеплитель. Утеплитель используется в производстве нашей основной продукции – сэндвич-панелей, и запуская его производство, мы не только полностью обеспечим себя сырьем, но и сможем продавать часть утеплителя на рынке.

Все будет хорошо, если не случится каких-нибудь финансовых катаклизмов. И все будет зависеть даже не совсем от Российской Федерации, а от международного рынка. От того, как будет себя вести дол-

лар или евро. У меня есть, к примеру, большие опасения по евро. Ситуация достаточно напряженная – Грецию спасали, Исландию, по этой же дорожке может последовать Португалия и Испания. Это к европейской валюте доверие крепко подрывает. И из-за этого портятся разные соотношения. К примеру, у российских предприятий могут уменьшиться возможности финансироваться за счет европейских банков. А поскольку американцы накачивают рынок необеспеченными долларами, то и эта ситуация довольно быстро может раскрутиться до отрицательного сценария. И тогда может опять все завалиться. А так как Россия тоже привязана к валюте, мы выпутаться не сможем. В кризис мы пострадали больше всех, хотя говорили, что у нас все хорошо и мы меньше всех должны пострадать. В реальности получилось наоборот. Невозможность международных заимствований и недоверие иностранных инвесторов может загубить экономику. А в 2010 году уровень вывода валюты за пределы России чуть ли не побил все рекорды. И это опасно. Это говорит о том, что инвестиционной привлекательности России недостаточно. А без иностранных инвестиций мы не можем, потому что и у государства, и у бизнеса дефицитные бюджеты. Внутренними инвестициями мы не закроемся. Об этом все говорят, начиная от министра финансов и кончая президентом. ─

**Владимир КОКУРИН**

технический директор Поволжского филиала ОАО «МегаФон»

**«Настоящим прорывом 2011 года станет мобильное телевидение»**

- Эксперты полагают, что 2011 год станет годом восстановления мировой экономики после финансового кризиса. По прогнозам Всемирного банка, мировой ВВП в 2011 году вырастет на 3,2% против 2,7% в 2010 году. Я надеюсь, что эти положительные тенденции затронут и российскую экономику. Согласно данным российского Минэкономразвития, рост ВВП в 2011 году увеличится и составит 3,4% против 3,1% в 2010 году.

Что касается индустрии телекоммуникаций, то она в меньшей степени пострадала от экономического кризиса по сравнению с другими отраслями экономики. Это легко объяснить. Мобильная связь – факт нашей жизни, мы уже не представляем себя без сотового телефона. Поэтому даже в период кризиса абоненты не были готовы отказаться от услуг операторов. Кризис в головах людей, которые тратят на мобильную связь 15-20 долларов в месяц, закончился. Реальные расходы людей на связь – учитывая, что у многих по две SIM-карты и часть населения пользуется передачей данных или роумингом – составляют в среднем 50-70 долларов в месяц. И если человек готов

эти деньги платить, значит, доходы позволяют это делать. Хотя не нужно забывать, что уровень дохода населения разных регионов очень отличается.

Но самое главное – телекоминдустрия оказалась устойчивее в период экономической нестабильности благодаря росту доходов от мобильного Интернета. В результате в течение всего 2010 года наблюдалось повышение средних расходов на мобильную связь в расчете на одного абонента и рост уровней проникновения под влиянием услуг передачи данных. Мы видим взрывной рост трафика и рост спроса на услуги передачи данных. На долю услуг мобильной передачи данных приходится в среднем 11% доходов операторов в общемировом выражении, и ожидается, что в 2011 году этот показатель вырастет до 20%.

Показатели проникновения мобильной передачи данных увеличиваются год от года. По данным министра связи и массовых коммуникаций РФ Игоря Щеголева, сейчас уровень проникновения ШПД в России превышает 30%. К 2015 году этот показатель увеличится в 2–2,7 раза, а к 2020

году – в 3–3,16 раза. Министр полагает, что обеспечить глобальное ШПД-покрытие помогут сети мобильной связи четвертого поколения, которые будут развернуты в стране в ближайшие десять лет.

Наша компания продолжает развертывать сети третьего поколения и наращивать скорости доступа в Интернет. Очень активно ведется работа по развитию сети 3G и в Поволжье. На данный момент протяженность ВОЛС составляет 17 тысяч км, из них 3 тысячи км – на территории Самарской области. В следующем году география нашей сети 3G будет расширяться.

Если говорить о востребованности услуг на базе технологий третьего поколения, то я полагаю, что настоящим прорывом 2011 года станет мобильное телевидение. За счет, например, такой услуги, как «Видео по запросу», в любое время можно будет посмотреть пропущенный выпуск новостей или любимую передачу. Мобильный телефон перестает быть только устройством для передачи голоса. Его функционал стремительно расширяется. И эта тенденция будет только прогрессировать.



Еще один тренд 2011 года – становление на рынке телекоммуникаций универсальных операторов.

Мы, со своей стороны, планируем в следующем году развивать услуги фиксированной телефонии. ─

**Василий БЕЛОВ**

директор племсовхоза «Дружба» Кошкинского района

**«Главное - не жить воспоминаниями»**

- Я считаю, что в целом в будущем году для самарского АПК главное – не жить воспоминаниями о стрессовом из-за засухи 2010 году. А работать на перспективы уже 2012 года.

Прежде всего о растениеводстве. Я не думаю, что при правильном, хозяйском подходе озимым зимой 2010-2011 года будет нанесен существенный ущерб. Я абсолютно уверен, что неправы те, кто уже сейчас говорит о том, что из-за температурных колебаний, неблагоприятной ситуации со снежным покровом на полях часть урожая озимых в Самарской области будет потеряна. Наше хозяйство, в частности, засеяло озимыми 2670 га, образовавшуюся было снежную корку на полях сбили и теперь ожидаем в 2011 году нормальную урожайность. Вообще в отношении растениеводства хочу сказать главное – нужно вести работу в полях с соблюдением требований агрономии, технологий, и тогда влияние погодных факторов будет минимальным. Поэтому если хозяйства в 2010 году эти условия выполняли, думаю, их усилия будут оправданы и вознаграждены, несмотря на все сложности и природные аномалии.

В животноводстве в 2011 году, я считаю, главное – сохранить то, что мы уже имеем. Не растерять накопленного, в том числе в племенном деле. И не забывать о развитии. Работать нужно честно, и тогда будет качественный рост показателей поголовья, объемов производства мяса, молока.

Кстати, о молоке. Я думаю, в будущем году ситуация в молочной отрасли останется достаточно сложной. Из-за дефицита сырья и высоких закупочных цен многие переработчики молока будут искать различные пути для сохранения рентабельности своих производств. При этом потребители по-прежнему будут отдавать предпочтение натуральному, качественному продукту. В отношении мер государственной поддержки в будущем году хотелось бы сказать следующее. В 2010 году самарские аграрии получили поддержку из казны, спасибо, конечно. Хотя здесь можно говорить и о том, была ли такая поддержка достаточной? Однако до этого 10-15 лет основной помощи аграрии вообще практически не получали. Поэтому вряд ли можно рассчитывать, что вливания, причем не самые масштабные,



смогут сразу переломить создавшуюся ситуацию с отставанием регионального АПК от других сельскохозяйственных областей.

Как это сделать? Пример: племсовхоз «Дружба» получает 1,5 рубля бюджетных субсидий на 1 кг молока. Но почему-то в Татарстане мой коллега-животновод получает 3,5 рубля, в Удмуртии – 3 рубля, в Пензе – 2 рубля. Думаю, нашим региональным властям необходимо еще поработать в этом направлении. Да и вообще, развитие самарского агропрома необходимо сделать более комплексным. Когда министром сельского хозяйства и продовольствия был Александр Румянцев, в Самарской области действовал целый ряд целевых программ, направленных на поддержку сельскохозяйственной отрасли. В последние годы эти программы приобрели более узкую направленность, поддержка стала оказываться более выборочно, что ли. Я считаю, что в будущем году министерству сельского хозяйства и продовольствия нужно будет поработать над тем, чтобы господдержка отрасли стала более комплексной и масштабной. ─



**Денис СЕРГЕЕВ**  
генеральный директор ОАО «РосТрансТерминал»

## «Необходимо начинать строить качественную дорогу по улице Карла Маркса»

я полагаю, что в 2011 году начнет разгоняться инфляция, но до двузначных размеров она не дойдет. В итоге показатель инфляции в 2011 году будет несколько выше, чем в 2010 году.

Наиболее интересный поворот мы сможем наблюдать в сфере строительства. В 2011 году, скорее всего, наступит оживление, которого так и не произошло в 2010 году на строительном рынке. На мой взгляд, когда-то этот сегмент рынка должен начать восстанавливаться, ведь не может отложенный спрос существовать так долго. Сейчас потребитель рассуждает правильно, ожидая минимального уровня цен. Это совершенно нормальная реакция. Как только потребитель поймет, что ниже цены уже не будут, все, что было «отложенным» за два года кризиса, должно выплеснуться на рынок. Восстановление строительного рынка — рост цен на недвижимость — повлечет за собой восстановление экономики в целом.

Что касается логистики, то уже сейчас мы наблюдаем приход федеральных игроков в регионы. Растут и грузопотоки, а значит, отрасль будет развиваться. Очень сильное влияние, особенно на складскую логистику, может оказать то решение и те меры, которые будут принимать московские

власти в борьбе с пробками. Если власти столицы примут решение о выносе грузопотоков из Москвы, то часть этих потоков «перейдет» в регионы. Сейчас Москва захлебывается, и другого выхода, на мой взгляд, как отдать часть грузопотоков, у нее нет. Однако примут ли власти Москвы такое решение, пока неизвестно. В случае положительного решения сегмент складской логистики в регионах будет расти высокими темпами.

С точки зрения железнодорожной логистики сейчас также отмечается рост грузоперевозок. Дальнейший же рост будет зависеть от планов ОАО «РЖД» по формированию тарифов на 2011-2012 год на грузоперевозки. В прессе уже появлялась информация о том, что возможен рост на 20%. Если это произойдет, то стоимость грузоперевозок значительно вырастет, причем и в сегменте перевозок автомобильным транспортом, ведь тарифы автотранспортных перевозок всегда ориентируются на ж/д тарифы и догоняют их. Кроме того, еще одно изменение на этом рынке, которое может произойти в 2011 году — принятие нового технического регламента, по которому часть автомобилей (например, американские грузовики из-за своей длины) не смогут продолжить перевозку грузов. Если такое случится, то это вызовет дефицит

на рынке транспортной логистики и, как следствие, рост цен на грузоперевозки.

Что касается других крупных транспортных проектов (модернизация «Курумоча», запуск региональной авиакомпания), то темпы их реализации будут зависеть от одного решения — останется ли Самара в пуле городов на проведение чемпионата мира по футболу в 2018 году. Если Самару исключат из пула, то все потенциальные финансовые вливания уйдут в другие регионы, которые примут ЧМ-2018.

Если говорить о дорожном строительстве, то, на мой взгляд, в 2011 году необходимо начать строительство развязки на пересечении Московского шоссе и улицы Гагарина с выходом на улицу Луначарского, что позволило бы разгрузить основное шоссе города. Кроме того, давно пора соединить Московское шоссе и улицу Ново-Садовую по улице Ново-Вокзальной, поскольку пересечение Московского шоссе с улицей Ново-Вокзальной — это транспортный ад. В глобальном же плане, я уверен, необходимо начинать строить качественную дорогу по улице Карла Маркса. Если этого не случится в ближайшие годы, то перспектив у города никаких не останется. Мы просто захлебнемся. ─

- На мой взгляд, в 2011 году экономика Самарской области продолжит расти. В следующем году продолжится общее восстановление экономики, однако происходить этот процесс будет не столь высокими темпами, как в 2010 году. Предопределяется это общеэкономическим состоянием страны. Еще одной причиной снижения темпов восстановления экономики станет сворачивание

программы по утилизации автомобилей. В целом я полагаю, что Самарская область по экономическим показателям будет занимать среднюю позицию в сравнении с остальными субъектами РФ.

Если говорить о конкретных отраслях экономики, то, например, ставки по кредитам в 2011 году, скорее всего, будут расти. Произойдет это не с начала года, а спустя какой-то промежуток. Также

### Павел РУДАСЬ

генеральный директор ОАО «Кондитерское объединение «Россия»

## «Экономика входит в полосу быстрой регенерации»

- Как показывает тенденция последних нескольких месяцев, экономика входит в полосу быстрой регенерации. Может быть, явных предпосылок еще не видно, но четко прослеживается поддержка инвестиционного климата, как в Самаре, Самарской области, так и в других областях. Несмотря на то, что она порой вязнет в некоторой бюрократии, есть движущая сила, которая привлекает капитал. Если в 2008 году инвестиции из России ушли, то сейчас положение вещей изменилось, и удалось убедить инвесторов в том, что ничего критичного не произошло. Осталась земля, энергетика, люди на местах. Нужно думать, как идти дальше. Мне очень симпатична идея многих представителей бизнеса начать создавать что-то здесь, в России. Радует, что наша область возвращает позиции индустриального ядра и что ставки делаются на высокотехнологичные производства. Мое ощущение, что 2011 год

будет годом бурного возвращения на докризисный уровень. И к 2012 году есть возможность оправиться от потрясений. Основные показатели свидетельствуют об этом. Взгляните хотя бы на количество людей, проводящих отпуск за границей. Покупателей вновь интересуют продукты премиум-класса, тогда как в кризисное время потребитель перестал покупать дорогие изделия, мы это чувствовали по нашей продукции класса «премиум» - наборам конфет «Комильфо» и «Золотая марка».

Что касается пищевой промышленности, то считаю, что у тех, кто поддерживал себя до кризиса в хорошей форме, не почивал на лаврах, все будет в порядке. Если ты поддерживаешь нормальную структуру себестоимости и качества, то, в принципе, ты можешь пройти через кризис «на плаву».

Если, в частности, говорить о кондитерском объединении «Россия», я могу отметить, что наше

предприятие в кризис не ставило перед собой цель снизить объем инвестирования ради экономии средств. У нас относительно стабильный уровень инвестирования — от 20 до 60 млн долларов в год. И зависит он от поставленных задач.

Компании Nestle, в которую входит наше кондитерское объединение, в 2011 году исполняется 140 лет, она прошла не один кризис и научилась принимать его, жить с ним и выходить из него. После кризиса, как правило, всегда наступает эпоха быстрого роста, и к этой эпохе надо быть готовым. Поэтому правильно — не сбавлять темпы инвестирования, не сокращать рабочих. Те, кто уволил часть персонала, продал какое-то оборудование, которое в кризис простаивало, сейчас потеряли часть своего поля. Всегда найдется тот, кто это поле займет.

На будущий год у нас, как всегда, много планов. Фабри-



ка «Россия» представит покупателям новинки практически во всех сегментах выпускаемой

нами продукции. Продолжится увеличение производственных мощностей. ─

**Владимир РЫЖКОВ**

директор филиала  
«Средневолжский»  
X5 Retail Group

**«У меня стакан наполовину полон,  
а не наполовину пуст»**

- Я думаю, что экономику нашего региона в 2011 году ждут скорее позитивные новости, чем негативные. Моя уверенность в этом основывается, в первую очередь, на ситуации с ОАО «АвтоВАЗ» - предприятием, которое практически вытолкнуло из кризиса государственная программа утилизации старых автомобилей, предусматривающая бюджетное финансирование. Дало серьезный эффект и сотрудничество АвтоВАЗа с альянсом Renault-Nissan. Мы увидели, что продажи автомобилей почти достигли предкризисного уровня — порядка 50 тысяч машин в месяц.

Главное опасение следующего года — это увеличение единого социального налога, которое, я уверен, тяжким бременем ляжет на бизнес. Складывается такая ситуация, когда государство забирает деньги у тех, кто их зарабатывает и мог бы зарабатывать дальше и еще больше, и перераспределяет. Фактически власть переводит средства из производственного сектора в непроизводственный. Увеличиваются расходы на обо-

рону, на выплату пенсий и другие социальные расходы. Вся проблема в том, что в сфере социальных расходов, бюджетной сфере средства оседают и новых денег не приносят, как это могло бы быть в производстве, реальном секторе. В следующем году потребуются расходы на Олимпиаду-2014 в Сочи, на чемпионат мира по футболу 2018 года, на Универсиаду в Казани. Пожалуй, в 2011 году эти темы станут наиболее популярными. Кроме того, в следующем году все мы поймем, кто может стать президентом России в 2012 году. В 2011-м нам скажут, кого мы выберем на этот пост в 2012 году.

Если обрабатывающие, сырьевые производства, машиностроение уже в этом году стали понемногу оживать, то ритейл находился в замороженном состоянии, практически на одном уровне. И я очень надеюсь, что в следующем году мы начнем двигаться вперед. Когда в банковском секторе произойдут положительные изменения, начнут расти объемы потребительского кредитования, тогда

можно надеяться на рост продаж сложной техники. В следующем году будет развиваться продуктовый ритейл, но это не означает, что продукты станут дешевле. На январь-февраль следующего года запланирован рост цен на хлебобулочные изделия, об этом нас уже предупреждают поставщики. Удивляться этому не стоит, потому что со следующего года повысятся цены на услуги сферы жилищно-коммунального хозяйства, электроэнергия подорожает, вырастут цены на бензин. Соответственно, все эти вещи мгновенно скажутся на стоимости продуктов питания. Еще один важный фактор — увеличение единого социального налога, который также внесет свою лепту в удорожание продуктов. В то же время в 2011 году нас ожидает предвыборная кампания в рамках выборов президента России, когда мнению населения будет уделяться особое внимание, а значит — вырастут социальные расходы. Вся эта совокупность факторов приведет к росту инфляции и, соответственно, росту цен.



Тем не менее, у меня стакан наполовину полон, а не наполовину пуст — наша компания на 2012 год увеличивает инвестпрограмму в 3 раза. Мы

планируем открывать новые форматы, предстоит интеграция «Копейки». И лишь бы успеть совершить все запланированное в 2011 году! ─

**Михаил МАЛЬЦЕВ**

руководитель департамента  
развития туризма министерства  
спорта, туризма и молодежной  
политики Самарской области

**«Текущий год был поворотным  
в отношении сферы туризма»**

годы показали кризисоустойчивость внутреннего туризма, по некоторым направлениям был рост до 2%. И естественно, что туризм стал рассматриваться как вариант диверсификации экономики. С этой целью уже разработана и утверждена областная целевая программа «Развитие туристско-рекреационного кластера в Самарской области» на период 2011-2014 годов. Сейчас разрабатывается заявочная документация по созданию особой экономической зоны туристско-рекреационного типа в Самарской области. Этот эффективный механизм создания инвестиционно-привлекательных условий позволит привлечь необходимые инвестиции в инфраструктуру туризма. На сегодняшний день ряд инвесторов уже проявили интерес к реализации проектов на условиях частно-государственного партнерства и обозначили возможность инвестирования в строительство гостиничных, развлекательных и спортивных комплексов на территории Самарской области более 8,5 млрд рублей. Кроме того, принятие региональной программы подразумевает возможность участия Самарской области и в Федеральной целевой программе «Развитие

внутреннего и въездного туризма Российской Федерации (2011-2016 годы)», концепция которой была утверждена в июле этого года, финансирование которой из федерального бюджета составит 96 млрд рублей.

В течение 2010 года была подготовлена заявочная документация на проведение чемпионата мира по футболу, можно говорить уже о том, что эта работа была проделана не зря, и в 2018 году рассчитываем увидеть чемпионат в Самарской области.

В следующем году будет начато проектирование стадиона, тренировочных полей, ряда туристических комплексов, будет продолжена разработка программ, нацеленных на развитие приоритетных направлений туризма и модернизацию транспортной и городской инфраструктуры.

Также в 2011 году начнет работу общественный совет по туризму Самарской области, который был образован в конце этого года. В настоящее время в него вошли более ста профессионалов сферы туризма, гостеприимства, рекламы. Создание совета — закономерный шаг в создании прозрачных форм взаимодействия органов власти, бизнеса и общества. Особенностью совета стала воз-

можность высказать свои предложения и поучаствовать в формировании стратегии развития туризма каждому жителю области. Участвовать в работе совета возможно как присутствуя на заседаниях совета, так и дистанционно на интерактивной площадке совета [tour-sovet.ru](http://tour-sovet.ru).

В целом можно говорить о том, что следующий год будет началом активного развития туризма в нашем регионе, и к этому есть все предпосылки. Во-первых, внутренний спрос на туристические услуги, в Самарской области он составляет порядка 7 млрд руб., из которых 4,5 млрд - объем выездного туризма, во-вторых, наличие уникальных природных территорий и большого количества историко-культурных объектов. По конкурентоспособности туризма Самарская область входит в первую десятку регионов Российской Федерации.

В следующем году состоятся два знаковых события, которые будут интересны для туристов, приезжающих в область - это 160-летие Самарской губернии и 50-летие первого полета человека в космос. И конечно, не менее значимыми останутся и наши культурные фестивали, ставшие визитной карточкой Самарской области. ─



- В текущем году мы наблюдали значительный рост продаж в сфере туризма, особенно по направлениям выездного туризма, по сравнению с 2009 годом рост составил до 40%, прирост внутреннего туризма составил 5-6%.

Можно уже говорить о преодолении кризисных явлений в экономике региона, и думаю, в следующем году рост продолжится, но уже меньшими темпами. Текущий год был поворотным в отношении сферы туризма, 2008 и 2009



**Алексей ГУСЕВ**  
генеральный директор  
ОАО «Авиакор -  
авиационный завод»

## «Мы ставим перед собой задачу обновления на основе инноваций»

огромные экономические и геополитические выгоды. Потенциал минерально-сырьевых ресурсов, при наличии эффективной стратегии их использования, может стать ключевым фактором изменения геополитического значения восточной части России. В свою очередь, развитие Арктики, Дальнего Востока и Байкальского региона напрямую зависит сегодня от возможностей российской авиации. Наша страна с ее бескрайними просторами просто не может себе позволить не иметь собственных самолетов и не развивать авиационную отрасль.

Разделяя озвученный правительством призыв к модернизации в авиастроительной отрасли, «Авиакор» не остается в стороне от этого процесса. Мы ставим перед собой задачу обновления на основе инноваций, подразумевая, что обновление должно производиться через внедрение новаторских идей, технологий, новых механизмов. Мы признаем, что российская авиастроительная отрасль в целом сегодня во многом отстает от лидеров мирового авиастроения. Мы трезво оцениваем свои возможности и не собираемся на данный момент конкурировать по перенасыщенным сегментам рынка Airbus и Boeing в силу экономической нецелесообразности. Тем не менее, мы

стареемся не отставать от мировых трендов.

Так, еще до кризиса «Авиакор» приступил к внедрению PDM-системы SmarTeam (оглядываясь на опыт Boeing) и достаточно быстро продвинулся вперед: к текущему моменту запущен конструкторский документооборот, мы внедрили тяжелую систему трехмерного моделирования CATIA и работаем в ней по сквозному циклу: от разработки моделей конструкторами до проектирования оснастки технологами. Мы по собственной инициативе начали работы по оцифровке самолета Ан-140, завершили первый этап по крылу, проработанный и внесенный в PDM-систему. Мы считаем, что именно Ан-140, на серийный выпуск которого сделал ставку «Авиакор», является единственным современным самолетом в мире, способным успешно эксплуатироваться в регионах неосвоенного потенциала России, поскольку он отвечает всем самым жестким требованиям по расходу горючего, шумам, топливной эмиссии и может эксплуатироваться при температурах до минус 60 градусов.

Необходимо понимать, что в современных условиях инновационное развитие отдельной отрасли будет эффективным только при условии глубокой модернизации

экономики в целом. Наиболее эффективной формой реализации инновационного пути развития как региональной, так и национальной экономики сегодня является кластерная политика, т.к. кластеры с их высокой степенью концентрации ресурсов – наиболее экономичная форма освоения этих самых ресурсов. Мы отдаем себе отчет, что отдельно стоящее предприятие и даже группа предприятий не будут услышаны. Поэтому именно кластерная политика, обеспеченная поддержкой региональных властей – ключ к решению задачи научно-технологического развития в сфере формирования принципиально новой технологической базы и достижения технологического лидерства. В том числе – в авиационной промышленности.

Хотелось бы надеяться, что Самарская инициатива по созданию научно-производственного комплекса «Авиакор» в ближайшем будущем ляжет в основу укрепления регионального авиационного кластера, обладающего собственной научной школой, мощнейшей производственной базой, высоким статусом которого вместе с существующей государственной поддержкой станут значительным стимулом в решении задачи инновационной перестройки российской экономики. ─

- В настоящее время обострилась актуальность глобальных проблем России, связанных с ее гигантскими неосвоенными территориями и нераскрытым экономическим потенциалом. Вопросы освоения огромных запасов полезных

ископаемых, углеводородов в Арктике, на Дальнем Востоке и в Байкальском регионе с каждым годом становятся все более острыми. Смещение вектора политических и экономических интересов России на север и восток может принести

## Вячеслав РАНДАЕВ

заместитель генерального директора по маркетингу ЗАО «Эл-Траст»

## «Рынок жилищного строительства оживает»

- Экономика полностью пока не оправилась после кризиса, все еще велики риски новых падений, а общая покупательная способность находится на низком уровне. Это тормозит восстановление. Хотя есть ряд компаний, которые уже воспрянули после трудных времен. Ситуация также зависит от отрасли, в которой предприятие работает. Так, оправился ритейл, особенно операторы продуктовых сетей, автопром тоже набирает обороты. Но положение машиностроения в целом, как и других фундаментальных отраслей, оставляет желать лучшего. Прогнозы на 2011 год строить достаточно сложно. Полагаю, что ограниченная платежеспособность сохранится и в будущем году. Рост будет, но скорее плавный. Некоторые отрасли уже встали на ноги, а это позитивный момент. Можно рассчитывать на то, что в других отраслях в 2011-м также последует восстановление.

Что касается строительной отрасли, то экономическая ситуация в 2010 году несколько улучшилась в сравнении с 2008-2009-м. Но не во всех сегментах.

В жилищном сегменте в 2010 году уже были начаты новые проекты. Это говорит о том, что рынок жилищного строительства оживает. Многие застройщики уже чувствуют себя уверенно. Вторая половина 2010 года вселяет оптимизм. В 2011 году можно ожидать новый массовый расцвет жилищного строительства. Хотя цены на жилье еще не в полной мере удовлетворяют девелоперов и строителей, но, во всяком случае, цены все же выше себестоимости, что должно стимулировать развитие строительной отрасли. Если в текущем году начал оправляться сегмент эконом-класса, то в будущем году он получит более широкое развитие. Станет оживать и сегмент комфортабельного жилья, так что, возможно, в 2011 году будет начато хотя бы 2-3 новых проекта и в этом сегменте. По крайней мере к этому есть предпосылки. Жилье класса премиум свое развитие в следующем году навряд ли получит.

С коммерческой недвижимостью дела обстоят несколько хуже, нежели с жилой. Рынок аренды коммерческой недвижимости выправился.



Арендные ставки на докризисный уровень не вернулись, но количество сделок, несомненно, увеличилось. На рынке продаж коммерческой недвижимости относительно

сложная ситуация. Если и есть сделки, то разовые и с конечным покупателем. Инвесторы на этот рынок еще не вернулись. Все это пока сдерживает строительство в этом сег-

менте. Если что-то и строится, то это размороженные объекты, а о новых проектах пока говорить рано. Рынок Самары в сфере торговых площадей перенасыщен, поэтому здесь есть место только перераспределению. Если и появятся новые проекты, то они должны быть громкими, инновационными, способными поразить своей новизной и привлечь к себе арендаторов. Тривиальных проектов рынок не ждет. Что касается офисной недвижимости, то есть сегмент арендаторов, на данный момент находящихся в некомфортных условиях, их офисы располагаются на цокольных этажах и в старых производственно-складских помещениях. Приступать к реализации новых проектов офисных зданий, рассчитывая заинтересовать данный сегмент потребителей, можно. Но нужно учитывать тот фактор, что их покупательная способность еще находится на низком уровне.

В целом хочется верить, что банковские структуры более охотно будут взаимодействовать с застройщиками. Что и даст толчок к развитию строительной отрасли в 2011 году. ─

**Николай НИКИТИН**

исполнительный директор ОАО «Кузнецов», ОАО «СНТК им. Н.Д. Кузнецова» и ОАО «СКБМ»

**«Ни в коем случае не будем отказываться от выполнения заказов по авиационной и космической тематике»**

- В 2011 году на ОАО «Кузнецов» начнутся летно-конструкторские испытания двигателя НК-33 по заказу ФГУП РКЦ «ЦСКБ-Прогресс». Мы уже сегодня ведем ОКР в рамках контракта с этим предприятием. Работа будет завершена обязательно — она уже заказана и оплачена. Именно этими двигателями будет оснащена ракета «Таурус-П», на которой в следующем году должны подняться в космос американцы.

Двигатель НК-33 был создан еще Николаем Кузнецовым для реализации Лунной программы. Сегодня мы его должны создать практически заново. И это не простая работа по восстановлению производства. Нашему предприятию необходимо выйти на новые технологии проектирования, переоформив документацию с учетом всех замечаний.

Сегодня мы совместно с «ЦСКБ-Прогресс» и Объединенной двигателестроительной корпорацией формируем инвестиционный проект с учетом спроса на этот двигатель как на внутреннем, так и на зарубежных рынках.

В 2011 году мы продолжим переговоры с Министерством обороны РФ по поводу заключения

трехгодичных контрактов на ремонт авиационных двигателей НК-32 и НК-12. Минобороны, как и прежде, — очень серьезный заказчик для нашего предприятия. Хотя в сотрудничестве с ним возникает немало проблем. Главная из них — позднее проведение государственных тендеров. Это приводит к позднему заключению контрактов и серьезным задержкам с авансированием работ. Но сегодня мы имеем возможность заимствования необходимых средств. Поэтому наше предприятие начало обеспечивать материальную часть еще до подписания контрактов и работы выполняются в сроки.

В 2011 году ОАО «Кузнецов» будет развивать и выпуск продукции для индустриального сектора экономики. Это не только заказы от «Газпрома», но и поставки для нужд малой энергетики. Уже сегодня мы ведем активный диалог с чешской компанией «ЧКД Энерджи», которая намерена развивать это направление в Самарской области. ОАО «Кузнецов» будет производить не какие-нибудь агрегаты, а качественные двигатели.

В 2011 году наше предприятие будет наращивать долю индустриального заказа в общем объеме выпускаемой продукции. Сегодня на промышленность приходится 40% в общем портфеле заказов. В течение ближайших 1,5–2 лет мы намерены довести эту долю до 50%, что снизит риски для предприятия. Но при этом мы ни в коем случае не будем отказываться от выполнения заказов по авиационной и космической тематике.

Уже в марте-апреле 2011 года будет завершён процесс объединения ОАО «Кузнецов», ОАО «СНТК им. Кузнецова» и ОАО «СКБМ» в одну интегрированную структуру. Здесь будут сосредоточены разработка, производство и сопровождение ракетно-космической, авиационной и промышленной техники. До юридического завершения процесса интеграции компании по ряду позиций останутся контрактодержателями.

Процесс формирования объединенной структуры начался еще в 2009 году. Сейчас на ОАО «Кузнецов» окончательно утверждены новые структуры и штатные расписания конструкторского бюро, идет перевод сотрудников с СНТК и СКБМ.

В 2010 году нашему предприятию впервые удалось избежать



убытков уже в первом квартале. По итогам этого года мы рассчитываем выйти на суммарную выручку по всем предприятиям самарского двигателестроительного комплекса в размере порядка

6 млрд руб. В 2011 году мы продолжим поднимать производительность труда и будем наращивать объемы производства, снижая при этом себестоимость выпускаемой продукции. ─

**Владислав КАПУСТИН**

министр промышленности, энергетики и технологий Самарской области

**«Люди устали от негатива»**

- Для меня наступающий год — это год города Самары. Все жители после выборов ждут серьезных изменений, и я верю, что город действительно начнет преобразоваться. Обязательно будут решаться застарелые вопросы, которые не решались многие годы. Я считаю,

что руководство города с огромным желанием взялось за работу. Кроме того, это будет год очень хороших событий: ожидается сдача первой очереди реконструкции Сызранского нефтеперерабатывающего завода, будет вестись реконструкция и Новокуйбышевско-

го НПЗ. Надеюсь, что будут окончены работы и по реконструкции «Куйбышевазота».

Нужно сказать, что люди устали от негатива: то кризис грянет, то еще какие-то проблемы появятся. Им хочется позитива. А для этого в Самарской области есть все. Надеюсь, погода нас тоже не подведет. В целом, 2011 год будет годом серьезных свершений. Нас ожидает большой праздник — 50 лет со дня первого полета человека в космос. Эта дата для нашей области очень важна, потому что именно наши предприятия внесли большой вклад в то, чтобы этот полет состоялся.

Нас ожидают также выборы в Государственную думу и здесь нужно отметить, что в политическом плане область становится стабильным регионом. В этом году впервые выборы прошли без серьезных нарушений, каких-то издержек и судебных разбирательств. Я уверен, что и в Государственную думу будут избраны достойные кандидаты, которые будут действовать не в интересах отдельных групп или бизнес-структур, а в интересах народа. ─

**Вера ЛЕКАРЕВА**

депутат Государственной думы

**«Наши политические оппоненты не дремлют»**

- Это очень неблагоприятное дело — прогнозировать события. Тем не менее в 2011 году нас ждут выборы в Государственную думу, а в 12 регионах страны еще и в региональные парламенты. Позиция «Справедливой России», как в Российской Федерации, так и в Самарской области прочны, мы уверенно вышли на второе место среди политических партий. Но мы знаем, что обольщаться не стоит: нас ожидают выборы высокого уровня, наши политические оппоненты не дрем-

люют. Мы это знаем и не собираемся сдавать позиции.

Если говорить об экономических прогнозах — здесь у меня особого оптимизма нет. Мы сползаем в экономическую яму. Министерство финансов РФ заявило, что одновременно финансировать и увеличение обороноспособности страны, и пенсионный фонд, и регионы не получится — денег на все не хватит. Но я надеюсь, что наш экономический блок справится со всеми задачами. ─





Все намеченные планы выполнены  
Василий СТРОИЛОВ | На стр. 18

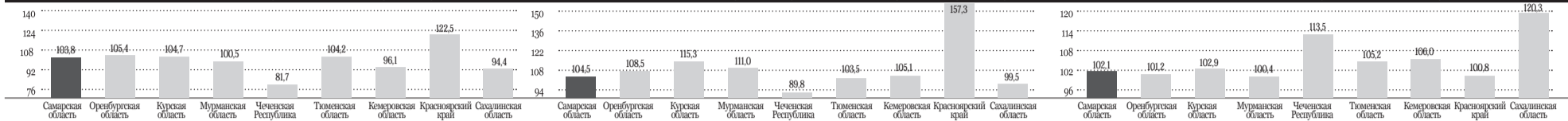
# ИНДУСТРИЯ

АПК  
Переработчики снизят закупочные цены на молоко, но это не отразится на конечной стоимости продукта | На стр. 17



27 декабря 2010 #42 (278)

.....Добыча полезных ископаемых, октябрь 2010 г. к октябрю 2009 г., %.....Добыча полезных ископаемых, январь-октябрь 2010 г. к январю-октябрю 2009 г., %.....Добыча полезных ископаемых, октябрь 2010 г. к сентябрю 2010 г., %.....



ОДНА ИЗ САМЫХ РЕНТАБЕЛЬНЫХ ОТРАСЛЕЙ АГРОПРОМА ПРИХОДИТ В УПАДОК

# Обожглись на молоке

По прогнозам «Времени», последствия засухи снизят долю самарских производителей молочной продукции во внутрирегиональном потреблении до 33%. Традиционно этот показатель составлял порядка 50%. Мы изучили причины, по которым в 2010 году губернская «молочка» настолько провалилась.

Дмитрий ЖАПЛОВ

## Взлет спроса и цен

«Время» продолжает следить за непростой ситуацией, сложившейся в 2010 году в региональной отрасли производства молочной продукции. К концу 2010 года в этом сегменте АПК наблюдается некое подобие баланса между интересами производителей сырья, переработчиков и потребителей конечной продукции. Для того, чтобы понять, насколько этот баланс устойчив, обратимся к фактам.

В декабре средняя закупочная цена на молоко в Самарской области достигла 18 рублей за 1 кг. Даже в наиболее успешном 2007 году для животноводческих хозяйств, специализирующихся на производстве молока, пиковое значение этого показателя не превышало 15 рублей.

Рост закупочных цен на сырье начался в июле и имел под собой объективные причины. Главной из них стал дефицит зеленых кормов, сложившийся из-за экстремальной жары. Традиционно летом сельхозпроизводители активно используют естественные ресурсы для подкормки молочных коров – пастбища. Добавка в рацион КРС естественных кормов всегда позволяла наращивать объемы производства молока, повышала качество сырья и снижала его себестоимость. Как правило в этот период также наблюдалось снижение закупочных цен на молоко, устанавливаемых переработчиками молока.

В 2010 году этого не произошло. Зеленой массы было недостаточно – луга сторели. Это привело к сниже-



Фото: Юлия РУБЦОВА

В ближайшее время закупочная цена на молоко упадет, но ни коровам, ни потребителю от этого легче не станет

нию объемов производства молока в животноводческих хозяйствах области. При этом летом был зафиксирован аномальный рост потребительского спроса на молочную продукцию на внутрирегиональном рынке. Рекордный уровень роста потребительского спроса был достигнут в августе 2010 года.

Совокупность этих факторов подвигла переработчиков молока в борьбе за поставщиков сырья взвинтить закупочные цены.

## Как корове дробина

Однако вроде бы позитивный для животноводов рост закупочных цен на самом деле не дал им возможность получить дополнительную прибыль. Ведь в условиях дефицита кормов цены на них продолжали расти. Например, ранее редко используемая в качестве подкормки животных пивная дробина покупалась хозяйствами по 100 рублей за тонну. После того, как хозяйства в активном поиске добавок в рацион животных перекинулись на отходы производства пивоваренных заводов, стоимость пивной дробины последовательно росла. И в декабре та же пивоваренная компания «Балтика», практически монополист на рынке поставок этого сырья, взвинтила цену на этот ранее бросовый товар до 700 рублей за тонну.

## МНЕНИЕ ПО ПОВОДУ

Мария Жаркова, директор по связям с общественностью «Юнимилк-Волга»:

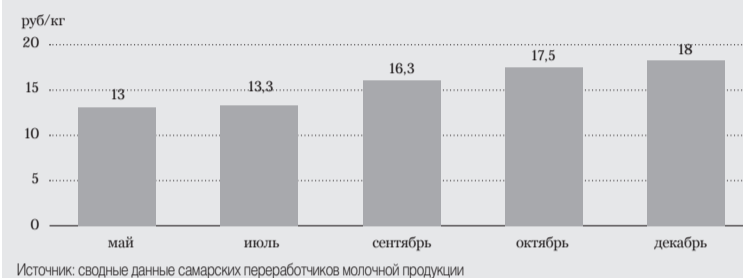
- В целом молочная отрасль в 2010 году демонстрирует совершенно аномальные тенденции. В конце лета мы зафиксировали рекордный уровень роста потребительского спроса. Тогда как летом спрос традиционно снижался. При этом в декабре было зафиксировано снижение спроса на молочную продукцию — этот показатель сегодня почти на 10% ниже, чем обычно в предновогодний сезон.

Цены на традиционные корма росли не так активно, однако стоимость фуражного зерна смело преодолела двухкратный уровень и пока останавливаться не собирается.

Как пояснил «Времени» директор СПК «Сургут» Исакинского района **Дмитрий Ильин**, рост цен на корма не позволяет молочным хозяйствам добиваться нормальной рентабельности даже в условиях взлета закупочных цен на молоко. По итогам 11 месяцев в этом хозяйстве рентабельность составляет всего 20%. Это знаковая цифра, так как традиционно молочное животноводство способно дать 90% рентабельности.

На прошлой неделе первый вице-премьер правительства РФ **Виктор Зубков** объявил о намерениях федеральных властей распахивать зерновую кубышку Интервенционного фонда РФ. Региональным властям

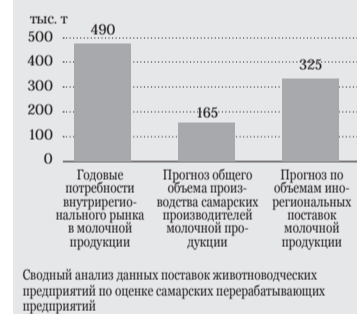
## Динамика роста средних закупочных цен на молоко в мае-декабре 2010 года



## Распределение долей в конечной стоимости молочной продукции (декабрь 2010 г)



## Прогноз по доле самарских производителей молочной продукции в объеме годового потребления Самарской области



было дано поручение в двухнедельный срок рассчитать потребности в зерне. Как сообщил «Времени» министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области **Виктор Альтергот**, губернатор **Владимир Артяков** дал соответствующее поручение минсельхозу и сейчас самарские сельхозпроизводители подсчитывают необходимые объемы зерна для пополнения кормовой базы. Ранее заявлялось, что Самарской области из Интерфонда необходимо 570 тыс тонн зерна. По оценкам Виктора Альтергота, реальная потребность региона в зерне значительно ниже.

## Круг замкнулся

Высокие закупочные цены на сырье серьезно снизили маржу переработчиков молочной продукции. Постоянно снижающийся после «летней лихорадки» спрос на всю линейку «молочки» подвиг производителей конечной продукции на ряд мер, направленных на сохранение доходности. К их числу можно отнести снижение доли производства продукции низшего ценового сегмента, например, так называемой «пленки» - молоко от

25 до 30 рублей за литр в самой дешевой упаковке. Сниженный спрос также диктует и снижение производства продуктов более высокого ценового диапазона.

По мнению экспертов отрасли, потолок цен на конечную продукцию молочного производства сейчас уже достигнут. Дальнейший рост цен спровоцирует серьезное падение спроса, а следовательно, и объемов производства предприятий переработки. А это, в свою очередь, повлечет снижение закупочных цен на сырье. Уже сейчас переработчики, по данным «Времени», фиксируют преобладание предложения сырья над спросом на готовую продукцию. Производители и крупные трейдеры начали накапливать предложения по молоку под «отложенный спрос». Это означает только одно – в 2011 году закупочные цены из-за переизбытка предложения могут снизиться. Впрочем, это, по оценке наших экспертов, вряд ли приведет к снижению цен на молочную продукцию. Однако ситуация будет способствовать заморозке цен на востребованный у населения продукт. ─

# Энергоэффективность добычи нефти

Без обеспечения топливно-энергетическими ресурсами не представляется возможным ни один технологический процесс. Поддержание необходимого уровня энергобезопасности – обязательное условие для стабильной работы производства. О том, какие цели стоят перед отделом главного энергетика ОАО «Самаранефтегаз» и как они достигаются, в своем интервью рассказал главный энергетик Василий Строилов.



- Каковы основные направления деятельности отдела главного энергетика ОАО «Самаранефтегаз»? Какие цели и задачи стоят перед вашим подразделением?

- Основная задача, стоящая перед нашим отделом, заключается в надежном и эффективном обеспечении электроэнергией и теплотой всех производственных процессов нашего предприятия: добычи, подготовки и перекачки нефти, закачки воды в пласт, а также – объектов социально-бытового назначения. Кроме того, одним из основных направлений деятельности отдела главного энергетика является энергосбережение.

Также отдел главного энергетика принимает активное участие в работе по перспективному планированию и развитию объектов наземной инфраструктуры, так как в соответствии с современными требованиями ни одно новое строительство не обходится без энергетиков.

- Расскажите, что представляет собой энергетический комплекс ОАО «Самаранефтегаз»?

- На балансе предприятия находится около 3,4 тысячи подстанций, воздушных линий около 5 тысяч км, более 160 единиц распределитель-

ных устройств, более 0,73 тысячи км кабельных линий и около 4,4 тысячи электроприводов, 24 котельные, обеспечивающие тепловой энергией процесс подготовки нефти, а также отопление производственных и бытовых помещений, на которых установлено 102 котла. По количеству потребляемой электроэнергии и оплате за ее пользование ОАО «Самаранефтегаз» является третьим по величине потребителем энергетических ресурсов в Самарской области.

На предприятии внедрена автоматизированная система коммер-

ческого учета электроэнергии. Эта микропроцессорная техника позволяет быстро и оперативно получать и передавать потребителю необходимую информацию. Благодаря этой системе наше предприятие представлено на рынке энергетических услуг. Но, следует отметить, рынок диктует свои условия, постоянное ужесточение которых заставляет нас вкладывать дополнительные средства.

- Как вы оцениваете состояние энергообъектов ОАО «Самаранефтегаз»?

- Состояние наших энергообъектов я могу оценить как удовлетворительное. В 2010 году нам удалось проделать большую работу по улучшению технического состояния оборудования. Полностью выполнена целевая программа повышения надежности.

- Как реализуется на предприятии программа энергосбережения?

- Одной из основных затрат, составляющих производственные издержки предприятия, является энергетическая, при этом имеется тенденция к ее росту. Определяющим условием снижения издержек и повышения эффективности производства в целом является рациональное использование энергии, что влечет за собой формирование и реализацию программ энергосбережения, разработку соответствующей методологической и методической базы для технико-экономических обоснований реализации энергосберегающих мероприятий.

В первом квартале 2011 года отдел главного энергетика планирует

завершить проведение энергетического аудита Общества, по результатам которого получит энергетический паспорт в соответствии с законом № 261-ФЗ по энергосбережению.

К этой работе подключена группа сотрудников «СамараНИПИ-нефть». Они также будут проводить мониторинг производственной деятельности Общества в плане технологии добычи нефти и газа и, в случае необходимости, разрабатывать мероприятия с целью дополнительной экономии энергоресурсов. По планам 2010 года экономия электроэнергии должна составить более 4%. Но потенциал энергосбережения на объектах нефтедобычи выше, поэтому я считаю, что энергетикам совместно со специалистами технологических служб Общества еще предстоит поработать над вопросами энергосбережения.

- Как вы оцениваете итоги работы отдела в 2010 году?

- Положительно. Все намеченные планы выполнены.

- Что хотите пожелать коллегам в преддверии празднования Дня энергетика?

- В эту юбилейную дату хочется в первую очередь поздравить с профессиональным праздником всех ветеранов энергетической промышленности, тех людей, кто создавал и строил энергетическую систему РФ, сказать спасибо и пожелать им всего самого лучшего и главное – крепкого здоровья. Своим же коллегам хочется выразить признательность и пожелать света и тепла в семьях, здоровья и как можно меньше аварийных отключений. ─ на правах рекламы



СПЕЦИАЛЬНЫЙ ВЫПУСК

## САМАРСКИЙ КРАЙ

### ТУРИСТИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ВЫПУСК ЖУРНАЛА «ПЕРВЫЙ», ПОСВЯЩЕННЫЙ РАЗВИТИЮ ТУРИЗМА В САМАРСКОМ РЕГИОНЕ

КТО ЕСТЬ КТО В ТУРИСТИЧЕСКОМ БИЗНЕСЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

ГОРОДСКИЕ ЛЕГЕНДЫ

ПРОЕКТ ОБЛАСТНОЙ ЦЕЛЕВОЙ ПРОГРАММЫ «РАЗВИТИЕ ТУРИСТСКО-РЕКРЕАЦИОННОГО КЛАСТЕРА В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ» НА 2011-2013 ГОДЫ

ПАЛОМНИЧЕСКИЙ, ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ, СЕЛЬСКИЙ, ЭТНОГРАФИЧЕСКИЙ И ДРУГИЕ ВИДЫ ТУРИЗМА



Информационный партнер проекта администрация г.о. Жигулевск

Первый

ЖУРНАЛ САМАРСКОЙ ГУБЕРНИИ



Размер займа не зависит от величины дохода  
Вячеслав ГАЛОЧКИН | На стр. 19

# ФИНАНСЫ

27 декабря 2010 #42 (278)

БИРЖА  
Трейдеры уже готовы к продолжительным каникулам  
| На стр. 20



КАК ОФИЦЕРЫ УХОДЯТ В ЗАПАС С ЖИЛЬЕМ

## Ипотека в погонах

Накопительная ипотека – продукт на рынке банковских услуг не новый, но именно он, считает управляющий филиалом «Самарский» банка «ГЛОБЭКС» Вячеслав Галочкин, становится все более перспективным в жилищном кредитовании.

Дмитрий ДЯТЛОВ

– Вячеслав Юрьевич, что представляет собой программа «Военная ипотека», насколько это актуальный инструмент на рынке?

– В 2010 году банк «ГЛОБЭКС» запустил ее в пилотном режиме. «Военная ипотека» – это специальная программа по ипотечному кредитованию военнослужащих – участников накопительно-ипотечной системы (НИС), разработанной ОАО «Агентство по ипотечному жилищному кредитованию» (АИЖК) совместно с Министерством обороны РФ. На мой взгляд, ее появление в России обеспечило новый подход к решению жилищного вопроса российских



военнослужащих. Она дает право приобрести жилье уже через три года после вступления в НИС.

– На кого рассчитана программа и на каких условиях выдается заем?

– Являясь партнером АИЖК, банк «ГЛОБЭКС» предоставляет кредиты в рублях на приобретение готовых квартир под залог приобретаемой недвижимости. Ипотечная программа разработана для военнослужащих, заключивших первый или второй контракт после 2005 года, а также для выпускников военных вузов. Основных преимуществ несколько. Во-первых,

программа позволяет приобрести жилье, не вкладывая собственные средства. Во-вторых, выплата первоначального взноса, а он составляет не менее 10% от стоимости, и погашение кредита происходит за счет федерального бюджета – поступлений на именной накопительный счет заемщика. Жилье сразу оформляется в собственность военнослужащего. Если клиент хочет купить квартиру большей стоимости, чем ему позволяет сертификат, то он может просто внести доплату. Наконец, размер займа не зависит от величины дохода

благодаря специальной схеме возврата кредита за счет накопительных взносов.

– Взяет ли банк комиссии? Требуется ли поручительство? Какой пакет документов требуется для того, чтобы оформить ссуду?

– В банке «ГЛОБЭКС» клиент столкнется с единственной комиссией – за выдачу кредита по стандартам АИЖК, которая равна 2% от суммы кредита. Поручители по условиям программы «Военная ипотека» не требуются. Что же касается заявки, то для ее оформления нужен минимальный пакет документов заемщика – участника НИС: паспорт, свидетельство о праве участника НИС на получение целевого жилищного займа, документы о семейном положении.

Также необходимо представить стандартный пакет основных документов по сделке купли-продажи квартиры. Кроме того, по стандартам АИЖК обязательны личное страхование и страхование имущественных интересов.

– Самое главное – какое жилье можно приобрести в рамках программы?

– Предметом ипотеки может выступать квартира в многоквартирном доме, на приобретение которой предоставляется кредит, соот-

ветствующий стандартам АИЖК. Основные параметры – это, прежде всего, зарегистрированное и подтвержденное документами право собственности залогодателя и расположение объекта в регионе присутствия банка. В нашем случае – на территории Самарской области. Также приобретаемое жилое помещение должно быть подключено к электрическому, паровым или газовым системам отопления, обеспечивающим подачу тепла на всю его жилплощадь, либо иметь автономную систему жизнеобеспечения. В квартире, помимо этого, должны быть в исправном состоянии сантехническое оборудование, двери, окна и крыша (для квартир на последних этажах). Есть требования и к самому дому. Он, разумеется, не может находиться в аварийном состоянии или состоять в списке на капитальный ремонт, а фундамент должен быть железобетонным, каменным или кирпичным. Как и во всех случаях сделок с недвижимостью, квартира должна быть свободна от каких-либо обременений, в том числе прав третьих лиц, за исключением прав членов семьи собственника. ─

Телефоны для обращения участников НИС по программе «Военная ипотека»: (846) 333-40-00, 333-42-10.

на правах рекламы



Уважаемые коллеги!  
Дорогие друзья!

От души поздравляю вас с наступающим Новым годом!

Уходящий 2010 год был полон яркими событиями, достижениями и победами!

Компания «Роснефть» уверенно двигалась вперед, сохраняя положительную динамику развития.

Для коллектива ОАО «Самаранефтегаз» 2010 год был также успешным. Свидетельство тому - перевыполнение основных плановых показателей.

Это стало возможным благодаря ответственному отношению к делу всех работников нашего предприятия.

Достойное завершение уходящего года дает нам уверенность в том, что грядущие планы и проекты также будут успешно реализованы.

Желаю всем жителям Самарской губернии в новом году радости и благополучия, душевного покоя и счастья!

Пусть Новый год принесет в ваши дома достаток, уверенность в завтрашнем дне и хорошее праздничное настроение!

С наступающим Новым годом!

Генеральный директор ОАО «Самаранефтегаз» В.М. Ножин

▶ НЕСМОТЯ НА РЕЗКОЕ СНИЖЕНИЕ АКТИВНОСТИ УЧАСТНИКОВ ФОНДОВОГО РЫНКА ВОСХОДЯЩИЙ ТРЕНД НА НЕМ ВСЕ ЕЩЕ СОХРАНЯЕТСЯ

# Рынки на излете



Роман БЕЛЯЕВ, персональный финансовый консультант самарского филиала ИК «Тройка Диалог»

Поведение трейдеров накануне ухода рынков на каникулы очень напоминает действия работников госучреждений перед окончанием рабочей недели. Бродя какая-то работа идет, телефоны звонят, бумаги перекладываются, но на самом деле все гипнотизирует взглядом стрелку часов: когда? Инвесторы уже сформировали свои портфели на послепраздничный период, многие «вышли в кэш» и наблюдают за рынком со стороны. Лишь немногие остаются у мониторов до последнего, надеясь поймать сильное движение на «тонком рынке».

## МИРОВОЙ РЫНОК

Предновогоднее ралли сходит на нет, объем торгов на мировых рынках низкий, однако восходящий тренд сохраняется. Торги на американском рынке в преддверии рождественских праздников завершились «в плюс». Индекс S&P 500 превысил уровень закрытия 12 сентября 2008 года (1251,70 пункта) – последней торговой сессии перед банкротством Lehman Brothers, которое стало крупнейшим в мировой истории.

**Продажи новостроек в США выросли в ноябре на 5,5% против ожидавшихся 6,0%. Одновременно расходы населения в США выросли в ноябре на 0,4%, а доходы поднялись на 0,3%. Рынок ожидал, соответственно, роста на 0,5% и на 0,2%.**

Американские акции шли вверх пять сессий подряд, поскольку экономика США в последнем квартале росла быстрее, чем ожидалось ранее. В четверг инвесторы фиксировали прибыль перед длинными выходными. По итогам недели рост основных индексов составил около 1,0%.

**На азиатских рынках в течение недели не было единой тенденции: поддержку акциям оказывал рост цен на сырьевые товары и благоприятная макроэкономическая статистика в США, а негативным фактором была нестабильная ситуация на Корейском полуострове. В конце недели азиатские индексы изменились незначительно.**

## РОССИЙСКИЙ РЫНОК

Активность на российском рынке на минувшей неделе была низкой – котировки уже достигли высоких уровней, и у инвесторов не хватило смелости спровоцировать новый рост. При ценах на нефть выше \$90 за баррель значительной фиксации прибыли не наблюдалось, при этом котировки энергетических компаний выросли незначительно.

**В четверг котировки НОВАТЭКа достигли исторического максимума, а в пятницу снизились из-за фиксации прибыли, и по итогам недели рост составил почти 7,0%. В пятницу на РТС и ММВБ начались торги РДР РУСАЛА – на этой неделе бумаги компании в Гонконге подорожали на 14%. По итогам прошлой недели Индекс РТС прибавил в весе 1,55%, а индекс ММВБ – 0,51%.**

▶ В ПРЕДДВЕРИИ НОВОГОДНИХ И РОЖДЕСТВЕНСКИХ ПРАЗДНИКОВ ТОРГОВАЯ АКТИВНОСТЬ НА РОССИЙСКИХ ФОНДОВЫХ БИРЖАХ СОШЛА НА НЕТ

## Ничего интересного

Объемы торгов на российских биржах упали ниже некуда. От 12 трлн рублей за неделю, как было в начале декабря на фондовом отделении ММВБ, остались одни воспоминания. На прошлой неделе на этой площадке едва наторговали на 185 млрд рублей, а на текущей, если верить прогнозам экспертов, не наберется половины даже от этих крох. Америка уже отдыхает, оглядываться не на кого, и в России почти анабиоз – ничего интересного.



Иван ПЛОТНИКОВ, специалист отдела торговых операций ИК «Перспектива Плюс»:

- Основным событием минувшей недели стали данные по ВВП США за 3-й квартал, они оказались чуть хуже ожиданий, однако рынки их проигнорировали. В пятницу основные биржи западной Европы и США были закрыты в связи с католическим сочельником. Иностранные инвесторы продолжали вкладывать средства в фонды, ориентированные на российский фондовый рынок, причем объем таких инвестиций был выше, чем в другие фонды. На текущей неделе рынок акций, скорее всего, останется в коридоре 1660–1685 пунктов по индексу ММВБ и 1755–1780 пунктов по индексу РТС. Нефть, скорее всего, будет торговаться в районе \$92–93 за баррель марки Brent.



Евгений КИСЕЛЕВ, генеральный директор ОАО «Промышленный синдикат»:

- На прошедшей неделе объемы торгов на российских фондовых площадках сократились почти вдвое. На текущей неделе нас ждет примерно такое же сокращение. Цены, скорее всего, практически никуда не двинутся. Вообще, если в мире не случится каких-то крупных катаклизмов вроде военных действий на Корейском полуострове, то в этом году на рынке ничего интересного уже не произойдет. Российские индексы могут немного снизиться, в пределах 0,5% – индекс ММВБ до 1670 пунктов, индекс РТС до 1760 пунктов. Нефть, скорее всего, тоже чуть припадет, до \$92,8 за баррель марки Brent.



Александр ДОРОФЕЕВ, портфельный управляющий ИК «ФИНАМ»:

- На прошедшей неделе индекс РТС достиг максимального значения за последние два года, нефть показала двухгодичные максимумы, достигнув \$94,7 за баррель. Индекс ММВБ, напротив, консолидируется в диапазоне 1646–1700 пунктов и сейчас находится в его середине, на уровне 1675. На следующей неделе он, скорее всего, останется в сложившемся диапазоне. Рынок наверх возможен, но только при условии преодоления уровня 1700. Нефть, вероятно, останется на максимальных значениях, не исключено, что достигнет более высоких уровней в \$95–96 за баррель марки Brent. Индекс РТС также имеет шансы вырасти, ориентировочный уровень – 1800 пунктов.

➔	ПРОГНОЗ	➔	ПРОГНОЗ	➔	ПРОГНОЗ
ММВБ	— 1675	ММВБ	↓ 1670	ММВБ	↑ 1700
РТС	— 1765	РТС	↓ 1760	РТС	↑ 1800
Нефть	↓ \$92	Нефть	↓ \$92,8	Нефть	↑ \$96

▶ РУБРИКУ ЛИКБЕЗ ВЕДЕТ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ТОРГОВЫЙ БАНК

## Маржинальный принцип

Евгений ПАВИДИС, риск-менеджер управления фондовых операций НТБ



Многие задаются вопросом, что такое маржинальная торговля. Это понятие (от англ. Margin trading) означает проведение спекулятивных тор-

**Маржинальное кредитование можно сравнить с взаимовыгодным партнерством: банк берет на себя часть рисков клиента, обеспечивая тем самым увеличение возможной доходности.**

говых операций с использованием денег и/или товаров, предоставляемых торговцу в кредит под залог оговоренной суммы – маржи. От простого кредита маржинальный отличается тем, что получаемая сумма денег (или стоимость получаемого товара) обычно в несколько раз превышает размер залога (маржи).

Маржинальный принцип широко распространен в биржевой торговле, в частности на валютном и фондовом рынках, и предполагает осуществление операций с активами, полученными от брокера в кредит. Это могут быть как денежные средства, так и торгуемые товары: например, акции, стандартные контракты. В этом случае брокер, предоставляя кредит инвестору, берет на себя часть рисков.

Свою специфику имеет и маржинальное кредитование. Условия займа согласовываются между брокером и инвестором. Обеспечением кредита являются денежные средства и иные активы, размещенные на соответствующих счетах. В заем предоставляются активы из списка активов, утвержденных регулятором, с которыми мо-

гут совершаться маржинальные сделки. Кредиты в течение торговой сессии предоставляются бесплатно. За предоставление ссуды на срок более одного дня взимается вознаграждение, обычно это оговоренный процент от суммы кредита или рыночной стоимости предоставляемых в кредит активов. Ставка зависит от вида предоставленного в кредит актива и ориентирована на существующие процентные ставки аналогичных операций при межбанковском кредитовании.

Размер маржинальных требований очень сильно зависит от ликвидности торгуемого товара. В российской практике лобой инвестор имеет право на использование кредитного плеча 1:1 (это значит, что инвестор может использовать плечо, равное его капиталу), для квалифицированных инвесторов предусмотрена ставка 1:3.

Регулирующие органы в кризисных ситуациях дополнительно ограничивают возможность проведения мар-

жинальных операций. Например, Федеральная служба по финансовым рынкам России 17 сентября 2008 года на 5 дней приостанавливала возможность открытия новых маржинальных позиций, чтобы в острый момент стабилизировать ситуацию на рынке ценных бумаг. Все операции с использованием такого финансового рычага, как маржинальная торговля, ориентированы на увеличение возможной доходности. Однако стоит помнить, что и финансовые риски инвестора также увеличиваются – это зависит от текущей волатильности рынка и изменения цен на активы. Поэтому в обязанности брокера входит отслеживание уровня маржи клиента и информирование его о рисках, возникающих в процессе торговли.

Пожалуй, маржинальное кредитование можно сравнить с взаимовыгодным партнерством: банк берет на себя часть рисков клиента, обеспечивая тем самым увеличение возможной доходности. ─



**СВЯЗЬ**  
Операторы «большой тройки» не собираются снижать тарифы по требованию самарской компании  
| На стр. 21

# КОМПАНИИ

**ТЕНДЕР**  
Минздрав пытается навести порядок на рынке льготных лекарств  
| На стр. 22



27 декабря 2010 #42 (278)



САМАРСКАЯ КОМПАНИЯ ВВЯЗАЛАСЬ В ЗАТЯЖНОЙ КОНФЛИКТ С ОПЕРАТОРАМИ «БОЛЬШОЙ ТРОЙКИ»

## Будущее зависит от тебя

ОАО «СМАРТС» получило первый ответ от одного из операторов «большой тройки» на письмо, в котором компания привела экономическое обоснование необходимости снижения межоператорских тарифов на национальный роуминг. В СМАРТСе не раскрывают ответившего оператора и отмечают, что полученный ответ является «уклончивым». Методом исключения «Времени» удалось выяснить, что письмо, полученное самарским оператором, направило ОАО «МегаФон». Что же касается «уклончивости» - «МегаФон» не согласился снизить тарифы, но предложил региональной компании сесть за стол переговоров.



Фото: Игорь КАЗАНОВСКИЙ

Семен СТУКАЛИН

Письма с предложением о снижении межоператорских тарифов на национальный роуминг ОАО «СМАРТС» направило операторам «большой тройки» во второй декаде ноября. Напомним, что в письмах, по словам генерального директора ОАО «СМАРТС» **Андрея Гирева**, компания привела экономическое обоснование необходимости снижения межоператорских тарифов на национальный роуминг.

Отметим, что СМАРТС в течение нескольких лет пытается решить эту проблему, однако пока безуспешно. Сейчас же компания намерена «идти до последнего». Так, в ноябре самарский сотовый оператор направил письмо в ФАС РФ на имя руководителя ведомства **Игоря Артемьева**. В дальнейшем компания намерена обращаться в Правительство РФ.

В письме на имя Артемьева СМАРТС пишет, что существующие межоператорские тарифы, которые устанавливают операторы «большой тройки» на территории РФ для региональных опе-

СМАРТС получил от «МегаФона» расплывчатый ответ на письмо с конкретным предложением снизить межоператорские тарифы на национальный роуминг

раторов, выше тарифов, по которым операторы «большой тройки» предоставляют услуги своим абонентам в 1,5-5 раз, а по услугам GPRS — в 30 раз. Это, по мнению СМАРТСа, является дискриминацией и блокирует развитие региональных компаний сотовой связи.

«В связи с завышенными межоператорскими тарифами операторов «большой тройки» прошу Вас рассмотреть возможность государственного регулирования тарифов на роуминг при взаиморасчетах между операторами сотовой связи на территории РФ, - пишет Артемьеву Гирев. - В целях создания условий честной конкуренции на рынке услуг связи в РФ прошу Вас содействовать установлению единых роуминговых операторских тарифов для всех участников рынка, по аналогии с подходом, принятым в странах Евросоюза в части ценообразования услуг в роуминге, а также подхо-

дом, принятым в части ценообразования услуг по пропуску трафика между операторами связи на территории РФ».

СМАРТС предлагает установить единые межоператорские тарифы для национального роуминга следующим образом: входящий вызов — 0 рублей, исходящий вызов по РФ — 6 рублей за минуту (с НДС), SMS — 2 рубля за сообщение (с НДС), GPRS — 5 рублей за 1 Мб (с НДС).

Ответное письмо в СМАРТС пока не пришло. Как заявляют в СМАРТСе, компания намерена дожидаться ответов всех сотовых операторов, которым были направлены предложения по снижению межоператорских тарифов. Затем эти материалы будут направлены в ФАС.

Напомним, что ранее заместитель начальника управления контроля транспорта и связи ФАС России **Елена Заева** заявляла «Времени», что между операторами сотовой связи существуют межоператорские соглашения, регламентирующие тарифы, для изменения которых необходимо согласие обеих сторон договора. «Как

минимум одна из сторон должна заявить о желании изменить условия договора. Если контрагент будет неправомерно отказывать и настаивать на продолжении работы по договорам предыдущих редакций, являющихся экономически необоснованными, тогда этим вопросом может заинтересоваться ФАС», - добавила Заева.

На минувшей неделе Андрей Гирев рассказал «Времени», что сейчас получен ответ лишь от одного оператора «большой тройки», однако называть его не стал. «Полученный нами ответ «уклончивый». Компания не дала нам согласия, но и не отказала, заявив, что готова сесть за стол переговоров», - добавил Гирев. В ОАО «МТС» «Времени» заявили, что «ответное письмо в СМАРТС не отправлялось». В ОАО «ВымпелКом» также отметили, что ответное письмо не направлялось. Таким образом, полученный СМАРТСом ответ был однозначно выслан руководством ОАО «МегаФон». На момент сдачи номера в печать получить комментарии компании не удалось.

Несмотря на то, что в СМАРТСе считают ответное письмо «МегаФона» «уклончивым», Андрей Гирев уверен, что в 2011 году вопрос, касающийся межоператорских тарифов на национальный роуминг, будет решен. Однако не менее жесткую позицию заняли и операторы «большой тройки».

«Межоператорские тарифы МТС на национальный роуминг прозрачны и экономически обоснованы. Нам необходимо поддерживать расширенную инфраструктуру, которая бы обеспечила комфортное пользование услугами (качество голосовой связи, пропускную способность сети) не только собственным абонентам, но и гостевым роумерам. В пиковые периоды, например, в летний сезон, нагрузка на сеть может увеличиваться в разы, а на юге страны - до десяти раз. Поддержание достаточной свободной емкости сети требует значительных инвестиций в строительство, установку оборудования, аренду каналов связи и др. Все это предполагает дополнительные затраты для компании, из которых и складываются межоператорские тарифы», - замечает специалист по связям с общественностью ОАО «МТС» макрорегиона «Поволжье» **Екатерина Карпова**. «Межоператорский рынок сегодня — это высококонкурентный рынок, и при выборе федерального оператора связи локальные игроки могут выбрать наиболее оптимальные для себя варианты. Мы заинтересованы в развитии межоператорских отношений со всеми участниками рынка и представляем сбалансированные межоператорские предложения для всех локальных игроков. Стоит отметить, что сегодня «ВымпелКом» насчитывает более 550 партнеров, с которыми компания взаимодействует в рамках роуминговых соглашений, и со всеми мы стараемся достигнуть взаимоприемлемых условий путем конструктивного диалога. СМАРТС является единственной компанией, с которой задолженность по неплатежам за роуминг приходится взыскивать через суд», - добавляет старший специалист по внешним коммуникациям Самарского филиала ОАО «ВымпелКом» **Алена Лелекова**. ─

▶ ОБЛАСТНОЙ МИНЗДРАВ ОТКРЫЛ РЫНОК ЛЬГОТНЫХ МЕДИКАМЕНТОВ

# Год доступа

На прошлой неделе прошла серия аукционов по определению поставщиков льготных лекарств в 2011 году. Напомним, в этом году областной минздрав выделил в отдельное направление поставку медикаментов, открыв таким образом, доступ к торгам новым компаниям. Ранее рынок льготных лекарств контролировали только две фирмы - ОАО «Фармбокс» и ООО «Биотэк».

Юлия ВАСИЛЬКИНА

## Торг стал уместен

17 декабря в рамках аукциона по определению поставщиков лекарственных средств изделий медицинского назначения для федеральных льготников были заявлены 14 лотов на общую сумму 104,4 млн рублей. Заявки на него подали ООО «Биотэк», ООО «ФАРМ СКД», ООО «Производственно-коммерческая фирма «Вербена», ООО «Протек-50», ЗАО «Р-Фарм», ООО «Веста-М», ООО фирма «Арника», ЗАО «Компания Фармстор». Большинство из компаний было допущено к участию в аукционе.

Такой же ажиотаж наблюдался и на аналогичном аукционе, прошедшем 22 декабря, когда разыгрывались 14 лотов с объемом финансирования 130,6 млн рублей. В этом аукционе также участвовало много компаний - ООО «Биотэк», ЗАО «Фирма Евросервис», ЗАО «Р-Фарм», ООО «ФармЛайн», ООО «ТФ-фарм», ООО «Протек-50», ООО «ФАРМ СКД», ЗАО «Компания Фармстор», ООО «ВМсервис», ЗАО «Аптека-Холдинг», ООО фирма «Арника».

Наконец, 23 декабря прошел аукцион по определению поставщиков лекарственных средств и изделий медицинского назначения, предназначенных для отпуска гражданам в 2011 году за счет средств бюджета Самарской области. И снова огромное количество участников по 19 лотам общей стоимостью 212,5 млн рублей.

Слово «ажитаж» по отношению к прошедшим торгам применено не случайно. Начиная с 2005 года рынок льготных лекарств в Самарской области контролировали только две компании. В аукционах участвовали и побеждали преимущественно ООО «Биотэк» и ОАО «Фармбокс».



Фото: Сергей СЫМАНОВИЧ

На обеспечение самарцев льготными лекарствами из областного и федерального бюджета выделено 1,7 млрд рублей

«Фармбокс» связывали с именем экс-министра здравоохранения **Галины Гусаровой** и ее сына — **Алексея**. Сейчас, по данным системы «Спарк-Интерфакс» и ЕГРЮЛ на 13.10.2010, владельцами ОАО «Фармбокс» являются **Ркия Абдразакова, Игорь Короткий, Галина Симонова, Ляля Шангаряева**. Гендиректор компании — **Владимир Ежков**. По данным компании, у нее 178 акционеров.

ООО «Биотэк» - компания, основанная сенатором **Борисом Шпигелем**. В разные годы владельцами «Биотэка» были **Светлана Шпигель, Борис Шпигель, Олег Ковалев**. В данный момент официальными владельцами компании являются **Олег Ковалев и Евгения Шпигель**.

## Вектор Спектора

«Фармбокс» неоднократно подвергался критике с разных сторон. Например, в ноябре 2005 года депутат Государственной думы **Анатолий Иванов** обвинил **Галину Гусарову** в лоббировании интересов компании «Фармбокс» и заявил о намерении провести депутатское расследование по факту недопоставки лекарств для федеральных льготников. Иванов тогда заявил, что «плачевное положение с обеспечением лекарствами сложилось только в Самарской области, где льготники в массовом порядке отказались от соцпакета». При этом, по словам депутата, «проблема создана искусственно, так как два основных игрока - ОАО «Фармбокс» и ООО «Биотэк» - не могут поделить рынок».

Раздел рынка льготных лекарств в Самарской области закончился в 2006 году: «Фармбоксу» удалось сработать с «Биотэком» на условиях субподряда по поставкам лекарств федеральным льготникам. Тогда говорилось об удачном исходе переговоров двух министров здравоохранения: федерального — **Михаила Зурабова** и и регионального - **Галины Гусаровой**. Тогда же стали говорить о том, что рынок льготных медикаментов окончательно перешел под контроль двух фирм.

Так, по итогам одного из конкурсов, ОАО «Фармбокс» получило контроль над всеми поставками медикаментов для региональных льготников в 2006 году, ему было предусмотрено 538 млн рублей. В 2007 году была определена такая схема - 718 млн рублей было предусмотрено для «Биотэка» за счет федерального бюджета, который и проводил поставку. 579 млн рублей осваивал ОАО «Фармбокс» на поставке лекарств региональным льготникам из областного бюджета. Остальные компании-поставщики отошли в сторону, констатируя тот факт, что поломать систему взаимодействия «Биотэка» и «Фармбокса» практически невозможно.

Впрочем уже в 2008 году наметились изменения в системе лекарственного обеспечения, которые постепенно коренным образом затронули систему взаимоотношений «Фармбокса» и «Биотэка». С 1 января 2008 года заработала новая схема дополнительного лекарственного обеспечения (ДЛО). Федеральное правительство отменило полномочия министерства здравоохранения и соцразвития в этом вопросе, передав права по закупке лекарств регионам. Конкурсы по

закупке лекарств в рамках ДЛО заменили аукционами. Если на конкурсах выставлялся фактически единственный лот — поставка медикаментов всем региональным льготникам, то теперь лотов стало много. А годовую сумму распределяли на нескольких аукционах. Планировалось за счет этих мер усилить конкуренцию на рынке поставок льготных лекарств и снизить цену на закупаемые медикаменты.

Тенденции 2008 года продолжились в 2009 и 2010 году. Количество лотов на аукционах растет. Руководитель управления фармацевтической деятельности министерства здравоохранения и социального развития Самарской области **Алексей Спектор** отмечает: «В конце 2010 года — начале 2011-го мы разыграем на аукционах 100 лотов по обеспечению льготными лекарствами граждан, в рамках федерального закона и территориальной областной программы. Таким образом, мы обеспечим потребности льготников в лекарствах на первое полугодие следующего года и распределим примерно половину суммы от общего объема финансирования на год».

Спектор также добавляет: «Схема, при которой существовала система работы «Биотэка» с «Фармбоксом» по обеспечению льготными лекарствами граждан и в которую не могли войти другие поставщики, ушла в историю. В конце прошлого года мы начали, а в этом году завершили реформирование этой системы».

## Новые правила

По словам **Алексея Спектора**, в 2009-2010 годах система обеспечения льготными лекарствами была разделена на 2 составляющих: на фармацевтическую услугу и постав-

ку лекарств. Если первая связана с получением, хранением лекарств, их отпуском и требует большой материально-технической базы, то вторая часть — это, собственно, поставка медикаментов на территорию области. «В прошлые годы и логистика, и поставка увязывались в одно целое, и тот же «Биотэк» был постоянным лидером подобных аукционов. Теперь разыгрывается большое количество лотов только на поставку лекарств. Но если говорить о фармацевтической услуге, то пока лидером остается «Фармбокс». У него выстроена система, имеется необходимое количество договоров с аптеками, большой опыт работы», - отмечает Спектор.

Таким образом, и сейчас позиции компаний «Фармбокс» и «Биотэк» нельзя назвать слабыми. На аукционе, прошедшем 17 декабря, «Биотэк» выиграл 14 лотов. На аукционе 22 декабря снова по всем 14 лотам выиграл «Биотэк». Не сдает позиции и «Фармбокс». В торгах по определению исполнителя на оказание фармацевтической услуги в 2011 году для ГУЗ «Самарская областная клиническая больница им. М.И. Калинина», прошедших 22 декабря, по двум лотам на сумму 105,5 млн рублей он стал единственной подавшей заявку компаний и единственным участником торгов.

Впереди подведение итогов аукционов по поставкам лекарств за счет областного бюджета и новые аукционы - в декабре и в январе. При этом **Алексей Спектор** главным считает то, что количество участников аукционов по поставке лекарств резко возросло, а это приведет к снижению цены на лекарства. И, опять же, дисциплинирует поставщиков. «Для нас принципиальное значение имеет не то, кто будет поставлять — «Биотэк» или другая компания, — главное, чтобы была возможность приобрести лекарства по более выгодной цене, - говорит Спектор. - По федеральной программе действительно преимущество у «Биотэка», он чувствует себя в ней уверенно, а вот по территориальной программе у него такого преимущества нет, там у него больше конкурентов. В числе поставщиков, помимо «Биотэка» и «Фармбокса», в последние годы обозначились такие компании, как ЗАО «Р-Фарм», ООО «ФАРМ СКД», ООО «Протек-50», ЗАО «Фирма Евросервис», ООО фирма «Арника», ООО «Производственно-коммерческая фирма «Вербена». Помимо поставок лекарств для льготников проводятся аукционы по закупке медикаментов для больниц, в которых участвуют и другие компании». ─

▶ ИЗУЧАТЬ ФРАНЦУЗСКИЙ ЯЗЫК В САМАРЕ НЕ ТОЛЬКО ИНТЕРЕСНО, НО И ВЫГОДНО

# Зарабатывайте франки

Кафедра романской филологии факультета иностранных языков ПГСГА – единственная в Самарской области, где французский язык изучается как основная специальность. Ее выпускники известны далеко за пределами губернии – список «звезд» уже насчитывает больше сотни человек и с каждым годом пополняется.

Дарья ТУЛЕЙКИНА

## Перевод без трудностей

По словам директора «Альянс Франсез Самара» **Натали Коньо Товен**, с каждым годом изучать французский язык приходит все больше студентов – в среднем число учеников растет на 150 человек в год. Многие уезжают учиться во Францию, кому-то язык нужен для работы на предстоящей Олимпиаде в Сочи. Но главная причина все же в том, что сейчас в губернии реализуется большое количество масштабных инвестиционных проектов с участием французского капитала, в том числе – совместное производство автомобилей альянсом АвтоВАЗ-Renault-Nissan на тольяттинской площадке, строительство специалистами «ЦСКБ-Прогресс» космодрома во Французской Гвиане, СП завода «Электронит» с Schneider Electric. Поэтому потребность в специалистах, владеющих французским языком на высоком уровне, возрастает.

Слова Товен подтверждает выпускница ПГСГА, заведующая кафедрой иностранных языков СГАУ им. С.П. Королева **Людмила Меркулова**. «К нам часто обращаются из международных компаний – там нужны специалисты со знанием языков. Но знание английского уже считается естественным – почти как знание русского, а вот второй язык становится все более востребованным, - рассказала она. – И я всегда ратую за то, чтобы французский язык в Самаре изучало как можно больше студентов».

В этих условиях все более популярной становится кафедра романских языков ПГСГА. Работой зачастую оказываются обеспечены не только ее выпускники, но и студенты – например, сейчас шестью четверокурсников работают переводчиками на переговорах между представителями компании Renault и АвтоВАЗа.



Вершинин Игорь Владимирович (справа), доктор филологических наук, профессор, ректор ПГСГА. Профессор Теренс Аткинсон (слева), заведующий отделением английского языка в западном католическом университете г. Анжи, Франция

Заместитель заведующего кафедрой романской филологии ПГСГА **Диана Шустова** утверждает, что своими международными связями академия славится уже давно. Еще в 80-х годах прошлого века недавние выпускники работали по контракту за рубежом – переводчиками в посольствах и университетах, а также преподавателями русского языка во Франции. Ректор ПГСГА **И.В.Вершинин** неоднократно направлялся Министерством образования РФ на работу за рубеж (Франция – руководитель группы советских преподавателей; Тунис – сотрудник Посольства СССР, директор Советского (российского) культурного центра).

## За работой – в столицу

В настоящее время многие выпускники продолжают свою карьеру в ведущих столичных и международных компаниях и даже за рубежом. Среди них выпускница академии **Юлия Трошина**, ныне управляющая отделением «Банка Сосьете Женераль Восток», которая уже восемь лет живет и работает в Москве. По ее словам, поступала она на факультет иностран-

ных языков просто потому, что ей нравился французский. Позже пришло понимание того, что полученное образование – залог успешной карьеры. Еще в Самаре Юлия начала работать в компаниях, у которых были французские партнеры и поставщики. Вскоре ее профессионализм оценили и в Москве. Она уверена, что шансы получить престижную работу у выпускников ПГСГА очень высоки. Ведь работодатель оценивает в первую очередь опыт и степень владения языком. Важна именно практика, а система обучения в академии всегда была ориентирована именно на получение практических навыков.

Директор дома Cartier в Москве **Татьяна Торчилина**, выбирая вуз в юности, остановилась на самарском педагогическом университете. После окончания университета Татьяна проработала пять лет преподавателем на родной кафедре, а затем переехала в Москву. «Единственный капитал, который у меня тогда был – это язык, - рассказывает Татьяна. – И я постаралась грамотно его инвестировать». Несколько лет проработав переводчиком и преподавателем, она стала продавцом, а затем и дирек-

тором бутика Christian Dior. Потом была работа в Chanel. И вот уже восемь лет Татьяна - директор дома Cartier. «Я очень благодарна своим преподавателям, - говорит она. – Благодаря языку, благодаря тому, что они в меня вложили, я сейчас имею возможность заниматься любимым делом. Помимо моды моя работа связана с современным искусством, выставками, концертами. Я познакомилась с огромным количеством интересных людей. И очень приятно, когда знаменитые французы делают мне комплименты по поводу моего уровня владения их родным языком».

Таких же успехов может добиться любой выпускник ПГСГА, уверена Татьяна Торчилина. «Главное – знать, чего хочешь, и стремиться к этому, - добавляет она. - При желании с профессиональными преподавателями академии возможно все».

## Культурный обмен

На долгосрочной основе на кафедре романской филологии работают преподаватели из Франции и из Бельгии. Результатом такого сотрудничества явилось рождение студенческого франкофонного театра «Miroirs» в 2001 году. Его идейным вдохновителем стала преподаватель из Франции **Каролин Лавалле**. Первые выступления проходили в акаде-

мии, однако уже скоро театр завоевал всероссийскую популярность и был признан в том числе и французами. А новая эпоха театра началась осенью 2007 года. Студенты из прежней труппы закончили обучение, и на кафедре заговорили о создании нового театра. Так появилась труппа под названием «Quadrupède», что в переводе означает «четвероногое животное». Труппа считается лучшим франкофонным театром Самары и в 2010 году выиграла гран-при всероссийского фестиваля франкофонных театров. В качестве приза театральная труппа «Quadrupède» получила поездку во Францию.

Кроме того, на кафедре помимо практических аспектов французского языка большое внимание уделяется изучению литературы и культуры Франции. «Некоторые аспекты языка не понять, не узнав, чем живут французы», - считает Диана Шустова.

Постоянно находиться в языковой среде и слушать «живую» французскую речь студентам ПГСГА позволяет плотное сотрудничество вуза с центром «Альянс Франсез Самара», президентом которой является ректор ПГСГА Игорь Вершинин. Студенты и преподаватели кафедры романской филологии ПГСГА принимают активное участие во всех мероприятиях, проводимых «Альянс Франсез Самара». ─



С искренним уважением, региональный менеджер компании «Миассмебель»  
Снежана Барабаш

*Дорогие жители Самары и Самарской области!  
Компания «Миассмебель» поздравляет вас  
с наступающим Новым годом и Рождеством!*

Пусть Новый год будет годом добрых перемен и новых достижений, принесет вам и вашим семьям счастье, здоровье, радость и благополучие! Уюта вам и тепла домашнего очага, красоты и солнечного настроения в любую погоду!

Нашему предприятию в 2011 году исполнится 70 лет! Компания «Миассмебель» достойно прошла этот путь и может гордиться своей историей, своими людьми и своей продукцией. Опираясь на свой многолетний опыт, мы создаем не просто изящные предметы интерьера, а настоящие произведения искусства. Качество мы ценим превыше всего, ведь наши клиенты достойны самого лучшего!

Мы всегда рады видеть вас в наших фирменных салонах Самары и Тольятти. В канун Нового года и Рождества каждого покупателя ждет Рождественский сюрприз!

*Счастья вам и удачи в Новом году!*



# Вечное обаяние классики

С самых давних пор человек придавал огромное значение тому, какие вещи наполняют его повседневный мир. Энергетика вещи влияла на ауру дома, психологическое состояние его хозяев, в идеале поддерживая его в состоянии стабильности, комфорта и уюта. В древнем ближневосточном трактате «О назначении вещей» безымянный автор советовал особое внимание уделить внутреннему убранству жилища, этого «живого микрокосма», называя вещи «нашими добрыми соседями».

Если вернуться в сегодняшний день, то слова древнего мудреца обязательно заставят нас задуматься о том, в какой мир мы попадаем, открывая двери своих квартир или домов: в мир скрипучих стульев, продавленных диванов и текущих кранов или в мир, где во всем царствуют гармония и комфорт. Именно мебель, наполняющая наше жилище, способна преобразить его и сделать неповторимым островком красоты в современном непростом мире.

Чем больше появляется новых направлений дизайна, тем чаще приходит на ум, что популярность классической мебели ничто не способно затмить. С каждым годом ценителей классической мебели становится только больше и больше. А ведь если присмотреться, очертания классического стиля можно увидеть в мебели, произведенной еще три столетия назад. Эта идея имела местом своего рождения Италию, а позже распространилась по Европе. Современная классическая мебель представляет собой совокупность таких популярных направлений, как барокко, рококо, ампири и, конечно,

классицизм. Исполнок веков мебель в классическом стиле воплощала в жизнь идею сочетания двух противоположностей, но более всего важна в подобном сочетании гармония. Классическая мебель подразумевает большое количество свободного пространства, обилие света, но в умелом смешении с довольно массивными деталями интерьера. Классическая корпусная мебель была и остается любимой миллионами за свои изящные линии, романтические цвета и тяжеловесную монументальность. Все эти детали придают интерьеру респектабельный внешний вид, который и является целью классического стиля.

Новая коллекция мебели «Флориана», изготовленная ЗАО «Миассмебель» - признанным флагманом в искусстве изготовления мебели, выполнена в подлинно классическом стиле, сочетающем гармонию форм и изысканную игру художественных деталей: текстуру древесного покрытия, завораживающего уникальным рисунком шпона, качественную ручную работу, обилие изящных резных компонентов.

Необычен уже сам выбор материала шпонового покрытия: это корень ценных пород дерева - бука и дуба, каштана, клена, мирта. Краснодеревщики издавна отдавали предпочтение этому материалу из-за неповторимого орнамента его рисунка.

Работа с ним очень сложна, ведь толщина подобного шпона - не более миллиметра. Множество сложнейших операций позволяет создать настоящее художественное полотно, уникальное по рисунку прихотливых линий и изгибов. Утон-

ченную изысканность придает облицовке выполненный с помощью лазера оригинальный рисунок, гармонично влетающий в естественную текстуру шпона. В результате выбор уникального древесного материала и высочайшее качество его художественной обработки (декорированные инкрустацией фасады, высокоглянцевая отделка, применение патинирования, обилие изящных резных и точеных деталей, обработанных вручную криволинейных элементов) позволяют создать настоящий композиционный ансамбль - поистине произведение искусства, способное украсить самый прихотливый интерьер.

Стремление персонала «Миассмебели» добиться наилучшего результата закономерно. Подготовлено оно последними годами работы фабрики в секторе классической мебели. Компания шла по пути усложнения ассортимента. Росли, соответственно, квалификация и мастерство рабочих. И вот сегодня «Миассмебель» вводит в свой профессиональный арсенал то, что называется высоким мебельным ремеслом.

С этим трудно не согласиться. «Флориана», которую по праву называют жемужиной всей продукции известного предприятия, поистине восхищает разнообразными элементами отделки, легкостью и элегантностью при соблюдении безусловной верности канонам классического искусства. Несомненно, сегодня на наших глазах почти 70-летний производственный опыт компании постоянно обогащается новыми неповторимыми изделиями и настоящим искусством мастерства производства мебели.



МИАСС



МЕБЕЛЬ

Фирменные салоны в Самаре:  
пр. Масленникова, 24, (846) 334 08 10  
ТК «Интермебель», 2-й этаж, (846) 993 62 34

Фирменный салон в Тольятти:  
Приморский бульвар, 43  
(8482) 42 35 05

Интернет-магазин [shop.miassmebel.ru](http://shop.miassmebel.ru)

[www.miassmebel.wws.ru](http://www.miassmebel.wws.ru)